



ID-49048
COMERCIO & MARKETING



Castro Urdiales

EXTRACTO

Trabajador, creativo, apasionado, con mucha dedicación y comprometido con los proyectos y con la empresa a la que pertenezco. En mi vida he trabajado duro para crecer tanto laboral como personalmente, teniendo muy claro que para ello el camino era una buena formación.

Trabajo duro para ser un gran profesional y conseguir y lograr los objetivos que se nos plantean por difíciles que parezcan, porque las habilidades cuentan pero la actitud determina.

EDUCACIÓN

2016

MARKETING DIGITAL Y ANALITICA WEB
Google Academy - Activate
Online

2016 - 2017

MASTER – DIRECCIÓN DE MARKETING
ESIC School Bussiness
Bilbao

2011 - 2015

GRADO - COMERCIO Y MARKETING
Universidad de Valladolid.
Valladolid

2005 - 2017

FPII - Realización y planes de Obra
IES Virgen de la Paloma
Madrid

IDIOMAS

INGLES: B2.2

ALEMÁN: A2

AFICIONES

DEPORTE
AUTOMOCIÓN
FINANZAS
BOLSA
MARKETING
TECNOLOGIA
VIAJAR, VIAJAR, VIAJAR

EXPERIENCIA

RESPONSABLE ZONA NORTE– BANCO SANTANDER

Septiembre 2018 - Actualmente

Labores comerciales para la entidad zona Norte de España.

Captación, vinculación y fidelización de clientes Select.

Alta exigencia en cuanto a objetivos de cartera para captación de pasivo e inversión patrimonial en productos de inversión.

MARKETING ASSISTANT – UBER

Enero 2018 – Junio 2018

Intership Australiano en startup de prestigio colaborando en el desarrollo de estrategias de marketing para acelerar el crecimiento y desarrollar la marca Uber Eats en el país, definiendo segmentos de clientes, identificando necesidades y priorizando mercados.

STORE MANAGER – H&M

Enero 2017 - Enero 2018

Seguimiento de las ventas, cuenta de resultados, motivación, formación y gestión de equipo de venta. Contratación y planning. Control de KPI's e informes diarios y semanales. Gestión de documentación y prevención de hurto interno y externo. Arqueo de cajas y gestión de efectivo.

RESPONSABLE COMERCIAL – CARREFOUR SESTAO

Septiembre 2015 - Enero 2017

Jefe comercial organizando a un equipo de hasta 30 personas, ayudando a conseguir los objetivos propuestos así como la gestión de la cuenta de explotación, y flujo de mercancía.

GESTOR COMERCIAL – BANCO SANTANDER

Febrero 2015 - Septiembre 2015

Practicas universitarias y posterior contratación en contrato de verano.

Labores operativas y comerciales de sucursal bancaria.

