

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 23571
Javier Mocholi

- **EDAD:**

45 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Javier aporta una formación académica media - alta. Estudió Formación Profesional de Grado Medio y Superior en Administración y Ventas.

Comenzó trabajando en la empresa familiar y posteriormente en un distribuidor hasta dar el salto a Campofrío, donde está durante 12 años. Su desarrollo en la empresa ha sido ascendente, primero como comercial en el canal tradicional y más tarde como GPV con responsabilidades de KAR. Tras una fusión en el año 2009 sale de la empresa.

A partir de ese momento, trabaja en diferentes proyectos hasta volver a encontrar la estabilidad en Europastry. Actualmente ocupa la posición de Promotor Comercial en diferentes canales de distribución, tanto a nivel tradicional como Hostelería, gestión de distribución y venta directa, aunque principalmente centrada en el canal horeca.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

- **Orientación hacia el cliente:** candidato cuya principal competencia tiene que ver con la vinculación hacia el cliente. Empático, de gran escucha activa, de alto compromiso con su interlocutor y también confiable. Muy sociable y relacional.

- **Habilidades interpersonales:** candidato que ofrece su don de gentes y empatía con el cliente. Cuenta con buenas habilidades de comunicación, discurso coherente y buena argumentación.

- **Estabilidad emocional:** estamos ante un candidato estable en lo que se refiere laboral y personal. Con cambios justificados a nivel curricular, demuestra su parte corporativa así como su compromiso con la empresa con la que colabora.

- **Planificación:** metódico y estructurado, basa su trabajo en el rigor y la planificación para conseguir una buena visita comercial y el éxito en la negociación y posterior cierre de la venta.

A nivel personal vemos una persona centrada y con equilibrio emocional, de alta orientación hacia el cliente y muy responsable en el día a día de su trabajo.

- **REFERENCIAS:**

Contactamos con el Key Account Grandes Cuentas de Campofrío. Nos confirma fechas y puestos. Su valoración es excelente. Resalta su responsabilidad profesional, sentido del esfuerzo, seriedad, sacrificio y dedicación. Con grandes valores. "Las decisiones importantes las asumió con gran hacer" Sin dudar le recomendaría.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente percibe 19000fb/a más 8000 en variable..

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Manifiesta unas expectativas salariales con un paquete retributivo compuesto por 32-35000 entre fijo y variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

El candidato nos comenta que ya participó en este proceso de selección en el año 2015, donde llegó a fase final aunque fue otra la persona seleccionada. Realmente nos comenta que se encuentra contento en su empleo actual, sin embargo, siente verdadera pasión por la marca 5J, por lo que en cuanto volvió a ver la oportunidad, no dudó en volverse a inscribir en la oferta.

Transmite pasión e ilusión por representar una marca de este nivel, siendo únicamente Osborne el motivo principal por el cual se plantearía un cambio profesional.