

JOSE ML



20/09/1979
Madrid



Madrid



Experiencia Profesional

- De 01/09/2022 **Hilti España S.A** (Venta consultiva)
Actualidad Técnico comercial Zona Centro
(Madrid - España) Tecnología de vanguardia a la industria global de la construcción. Ofrecemos diferentes servicios | ON! Track | Fleet Management | Ingeniería | Soporte en obra | InnoHour | Acuerdo en obra | B2B eProcurement | Servicios Logísticos.
Conseguir los objetivos de volumen, precio y rentabilidad. Definición técnica de las necesidades del cliente y cálculo de presupuestos. Negociación y cierre de ofertas.
- De 05/12/2018 **Hifi-Filter Iberia** (Venta al por Mayor)
12/07/2021 Comercial Técnico Zona Centro | Castilla La Mancha | Castilla y León
(Madrid - España) Supervisión red distribuidores y equipos técnicos. Desarrollo de negocio venta al por mayor, control técnico de separación y procesos de filtración. Conseguir los objetivos de volumen, precio y rentabilidad. Presentación de las diferentes soluciones alternativas, búsqueda y seguimiento de clientes potenciales. Definición técnica de las necesidades del cliente y cálculo de presupuestos. Negociación y cierre de ofertas. Organización y asistencia Ferias Nacionales.
Logros; Incremento de un 29% del margen operacional, mediante la diversificación de la marca.
- De 14/03/2016 **XQ Spirits Creation S.L** (Venta al por mayor)
25/06/2018 Director comercial zona Centro | Castilla la Mancha | Castilla y León
(Madrid - España) Conseguir los objetivos de volumen, precio y rentabilidad de la empresa. Soporte comercial. Supervisión y organización de eventos y comandos a cliente final (Azafatas y Brand Ambassador). Fidelización de clientes activos y potenciales clientes.
Logros; Rentabilidad anual en un 21% incrementando posicionamiento de la marca.
- De 11/02/2010 **BMT Iberia S.L** (Venta al por mayor)
04/02/2016 Comercial Técnico zona Centro | Castilla la Mancha | Castilla y León
(Madrid - España) Comercialización en ámbito nacional de bienes de equipo, instalaciones, equipos de contención, cabinas de seguridad biológica, aisladores, técnicas de esterilización y descontaminación, salas blancas, contadores de partículas. Prospección diaria a los diferentes hospitales asignados. Preparación documentación licitación concurso público.
Logros; Rentabilidad en un 40% en facturación anual en adjudicaciones por licitación.
- De 07/01/2002 **BMW Group Alcamadrid** (Automoción)
18/12/2009 Asesor comercial zona Centro | Ofrecer un servicio de calidad y satisfacer las necesidades de los clientes. Asesorar al cliente toda la información relativa a productos, características, funcionalidades y beneficios del vehículo. Realizar la entrega del vehículo al cliente, indicándole todas las funcionalidades del vehículo. Contribuir en convertir y mantener al concesionario como referente en satisfacción y experiencia de cliente, en la zona de influencia.
Logros; Incremento en facturación en un 43% de venta anual en el Dpto. vehículo nuevo.

Quién soy

¡Hola! te voy a contar un poco sobre mí. Soy Especialista en ventas con más de 20 años de experiencia y también de negocio ya que he realizado funciones preventa-posventa y he coordinado estrategias de desarrollo comercial.

Amplio conocimiento de metodologías de desarrollo, gestión de proyectos y gestión de servicios. Soy un profesional analítico y organizado. Habitado a un alto nivel de exigencia por objetivos.

Disciplinado, gestión de tiempo, trabajo bajo presión, integró, orientación a resultados, iniciativa, escucha activa y habilidades comunicativas.

Redes sociales



EDUCACIÓN

Productividad personal

GOOGLE ACTIVE

MADRID - ESPAÑA

Noviembre 2021 – Diciembre 2021

PRL Nivel Básico en prevención construcción

FUNDACIÓN LABORAL CONSTRUCCIÓN

MADRID - ESPAÑA

Noviembre 2021 – Diciembre 2021

Negocia como un experto

ESCUELA DE NEGOCIOS ENLV CAMARA VALENCIA

MADRID - ESPAÑA

Noviembre 2021 – Diciembre 2021

Grado superior Gestión comercial y Marketing

INSTITUTO EMPRESARIAL IFE

MADRID - ESPAÑA

Enero 2008 – Enero 2010

IDIOMAS

Español ● ● ● ● ●
Inglés ● ● ● ● ●

OTROS DATOS

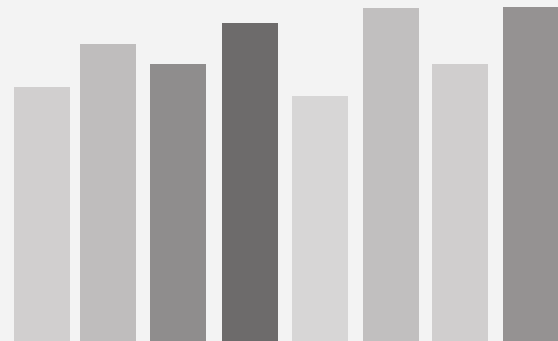
Carnet de conducir B1.

Coche propio.

Disponibilidad geográfica.

Incorporación inmediata.

PROGRAMAS



Excel
Word
Power Point
Outlook
Microsoft Dynamics
Google Workspace
Sales Force
Ecommerce