



MANUEL

ID-60346

08902 L'Hospitalet de Llobregat



ESPECIALISTA EN REATIL
&
GESTION DE EQUIPOS

IDIOMAS

- Inglés B2
- Catalán
- Castellano

FORMACION

2016
Post Grado Dirección Marketing y
ventas
EAE Business School

2008
CF Grado Superior
Sistemas de Regulación y Control
Automático
Colegio Xaloc

APTITUDES

- Trabajo en equipo
- Iniciativa
- Resolución de problemas
- Aprendizaje fluido
- Comunicación efectiva

HABILIDADES INFORMATICAS

- Word nivel Avanzado
- Hoja de calculo Avanzado
- Presentaciones Avanzado
- SAP Avanzado

OTROS DATOS

- Disponibilidad movilidad geográfica total
- Disponibilidad Carnet B
- Incorporación inmediata

Resumen Profesional

Especialista en Retail, con más de 15 años en el sector del electrodoméstico, siempre acompañando a las empresa líder en el sector, tanto en pequeñas superficies como en grandes. A lo largo de estos años, he tenido el privilegio de poder asumir mayores responsabilidades desde gestión/acompañamiento de equipo, trasladar estrategias y realizar su correcto seguimiento y como última fase gestionar y tratar el stock de entrada para su venta.

Historial Laboral

Abril 2019 – Octubre 2022

ISBA – Jefe de Ventas (MediaMarkt Sant Cugat)

- Gestión y análisis del Stock en tienda y almacenes
- Elaboración de la estrategia acorde campaña vigente
- Forecasting
- Planificación de surtido de productos · Aprovisionamiento
- Publicidad
- Relaciones con los proveedores
- Store Concept
- Implementación de KPI
- Administración logística
- Análisis de negocio
- Microsoft Power BI · Microsoft Office

Septiembre 2016 – Marzo 2019

Responsable de Sección Telefonía (MediaMarkt Sant Cugat)

- Gestión de los lineales
- Inventarios
- Horarios de colaboradores
- Seguimiento Forecast mensual junto gerencia

Mayo 2015 – Septiembre 2016

Area Manager Cataluña – Baleares (Sony Mobile)

- Asegurar la llegada correcta del Stock solicitado
- Elaboración de estrategias con grupos de compra
- Reuniones semanales con las principales compañías telecom
- Seguimiento Forecast venta compañía

Mayo 2011 – Abril 2015

Sales Assistant Telefonía (MediaMarkt L'Hospitalet del Llobregat)

- Asesoramiento y seguimiento en la venta
- Asegurar la colocación del producto por estrategia
- Inventarios semanales (Lineal – SPV)
- Análisis éxito ventas día anterior para enfoque de las ventas