

CURRICULUM VITAE

ID-56521



DATOS PERSONALES

Nombre: Jose Antonio
Fecha de Nacimiento: 12 de Octubre de 1975
Estado Civil: Casado, 2 Hijos
Dirección: San Ignacio Del Viar (Alcalá Del Rio) 41209 (Sevilla)

DATOS ACADÉMICOS

- Graduado escolar.
- **Título de Formación Profesional de Técnico Auxiliar en Electrónica.** I.E.S. A.D.A (1991 – 1993).
- **Título de Técnico Superior de Actividades Físico-Deportivas y Animación Sociocultural.** I.E.S José María Blanco White (1997 – 2000).

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **Curso de Primeros Auxilios.** Centro Educativo S.A.F.A. Ntra. Sra. De Los Reyes (1997). 40 horas.
- **Curso de Psicología y Dinámica de Grupos.** 30 horas (1998).
- **Prácticas del Título de Conducción de Actividades Físico-deportivas, realizadas** En el Grupo de Empresas de El Corte Inglés. (1999).
- **Curso Marketing y Psicología aplicados a la venta.** Impartido por la Cámara de Comercio de Sevilla. (Enero – Febrero 2005).
- **Curso de Habilidades y Técnicas de Venta.** AIRA Consultores, 40 horas. (Dic-2005).
- **Curso Venta Consultiva.** Impartido por Achieve Global. (Abril 2011 – Junio 2011).
- **Máster en Dirección Comercial y Marketing.** Impartido por IMF Formación, 720 horas (Septiembre 2011 – Marzo 2012)
- **Curso de RetailCouching.** Impartido por Capkelenn, 40 horas (Octubre 2020)

CONOCIMIENTOS GENERALES

- Captación, Gestión y seguimiento de venta, planificación de citas.
- Gestión de cobros.
- Logística, administración de stocks y de pedidos.

DATOS PROFESIONALES

- **PORCELANOSA.** Gestión comercial, gestión de cartera de clientes, captación y visita a prescriptores (promotores, arquitectos, interioristas, decoradores, reformistas, constructores, etc.), análisis de mercado, atención en tienda, cierre de operaciones, replanteo de obras, asesoramiento a profesionales para la ejecución del producto) (Marzo 2016 - actualmente).
- **PROXIMA INMOBILIARIA.** Captación de inmuebles para su venta y alquiler. Gestión de cartera de demandas para compra y alquiler de inmuebles, actualización de ficheros de inmuebles. Atención personalizada a clientes. Gestión de datos en CRM. (Mayo 2015 – Diciembre 2015)
- **FARMAIDEA.** Venta, reparación y Mantenimiento de Equipamiento Farmacéutico, Gestión comercial, captación y mantenimiento de la cartera de clientes, Proyectos de Iluminación e instalación de Leds. (Abril 2014 – Mayo 2015).
- **GALIFARMA.** Gestión comercial, captación, negociación y cierre de operaciones comerciales, análisis de mercado, de competencia y detección de necesidades del cliente. Suministro de Equipamientos y Productos de Farmacia. (Septiembre 2012 – Enero 2014).
- **PAVECO PREFABRICADOS.** Gestión comercial y cobro de material prefabricado de hormigón para obra civil y edificación. Zona de Sevilla, Huelva y Extremadura. (Marzo 2004 – Julio 2012).
- **BLINKER.** Gestión comercial, venta de herramientas y material de ferretería. (Abril 2003 – Febrero 2004).
- **AISLAMIENTOS DIANSA.** Gestión comercial, venta de aislamientos y A/Acondicionado. (2000 – 2003).

OTROS DATOS DE INTERES

- Vocación Comercial.
- Amabilidad, don de gentes y trabajo en equipo.
- Dominio de Excel, Word, bases de datos, SAP, redes sociales, etc.