



Eduard A.

Barcelona y alrededores

Comercial con más de quince años de experiencia en desarrollo de negocio en el sector industrial. Me he especializado en la venta de soluciones tecnológicas de alto valor añadido, así también como de proyectos complejos a largo plazo. Siempre orientado a objetivos. Estoy abierto a nuevas oportunidades laborales en los que desarrollar mis aptitudes para aumentar ventas y fidelizar clientes.

Educación

Universitat Ramon Llull
TECNICAS AVANZADAS DE VENTA ·
(2005 - 2006)

Universitat Politècnica de Catalunya
INGENIERIA TÉCNICA ELECTRÓNICA
INDUSTRIAL, Ingeniería eléctrica y
electrónica · (1994 - 1997)

Universitat Politècnica de Catalunya
· (1994 - 1996)

Idiomas

Catalán y Castellano bilingüe

OFFOPIC

He jugado a balonmano, gran deporte de equipo, desde los 7 años hasta los 23.

Sigo haciendo deporte de forma individual como el ciclismo BTT o el running.

Experiencia

PLANA FABREGA SABADELL SL

Especialista comercial
Octubre de 2020 - Actual

Sabadell, Cataluña, España

Responsable Comercial para la gama de Soluciones de seguridad contra incendios e intrusión.

Empresa dedicada a la venta de instalaciones y servicios de seguridad. Como responsable comercial de gama, gestiono cartera de clientes propia a través de prospección en terreno de empresas, particulares y/o instaladores eléctricos.

IMVOLCA, S.L.

Delegado comercial

Marzo de 2020 - mayo de 2020

Sabadell, Cataluña, España

Empresa dedicada a la venta de líneas de extrusión de plástico. Delegado comercial península.

EXCLUSIVAS TOT COLOR

Delegado comercial

Febrero de 2019 - febrero de 2020

Cornellà de Llobregat, Cataluña, España

Delegado comercial, 2019- 2020

Empresa dedicada a la venta de sistemas y productos pintura automoción donde fui el responsable del mantenimiento y captación de nuevos clientes en el segmento de concesionarios y grandes talleres de refinish automoción. Mis responsabilidades incluían la prospección, venta y gestión post-venta de clientes mediante la resolución de problemas diarios de abastecimiento y nuevas técnicas mediante formaciones patrocinadas por la marca PPG.

MIRKA IBÉRICA

Responsable Industria Zona Catalunya y Aragón

Agosto de 2017 - agosto de 2018

Sant Boi de Llobregat, Cataluña, España

Multinacional finlandesa, promotora y fabricante de abrasivos y maquinaria electro-portátil para la industria, automoción, pintura, madera, fibra de carbono, etc. Responsable de Ventas a distribuidores industriales y cliente final.

SMURFIT KAPPA

Sales and Marketing

Junio de 2013 - mayo de 2017

Cataluña y Levante

Empresa líder en la fabricación y venta de sistemas de embalaje de cartón de grandes dimensiones XXL y Heavy Duty. Responsable comercial para la industria de automoción, alimentaria e industria química. Gestión de venta de proyectos de alta complejidad para asegurar el encaje técnico del embalaje de piezas de alto valor añadido y su exportación vía marítima.

INTERFLON IBÉRICA

Técnico Comercial

Diciembre de 2009 - diciembre de 2012

Sant Boi de Llobregat, Cataluña, España

Multinacional Holandesa dedicada a la producción y comercialización de lubricantes (basados en el P.T.F.E. Teflón), desengrasantes industriales y alimentarios. Demostración, venta y asesoramiento de productos y protocolos de lubricación más indicados según las necesidades del cliente.