

ID-10300 HÉCTOR

Nacionalidad: Española
Fecha de nacimiento: 25 Marzo 1977
Dirección: Collado Villalba (Madrid)
CP.: 28400



EXPERIENCIA LABORAL

Empresa: González Byass

Marzo 2009 – actualidad

Puesto: Area Manager Zona Centro y Extremadura.

Zona de influencia: Madrid, Toledo, Cuenca, Ciudad Real, Guadalajara y Cáceres

Funciones: atender a los distribuidores y clientes finales.

salir con las redes de ventas de cada distribuidor.

Cambiar si es preciso de distribuidor y buscar nuevos.

Empresa: Osborne Vinos

Marzo 2008 - Agosto 2008

Puesto: Area Manager Madrid y Castilla León.

Zona de Influencia: Madrid, Ávila, Segovia, Valladolid, Zamora, Salamanca.

Funciones: atender a los distribuidores, mayoristas y clientes finales.

Salir con las redes comerciales de los distribuidores.

Crear y sustituir si fuese necesario de distribuidores.

Empresa: Bodegas Garvey

Enero 2007 – Marzo 2008

Puesto: Jefe de Ventas de Castilla León y Cáceres, reportando al director Nacional.

Zona de Influencia: Ávila, Segovia, Salamanca, Valladolid, Zamora, Benavente y Cáceres.

Gestión de equipo comercial propio, compuesto por cuatro promotores enfocados al canal HORECA.

Funciones tales como:

- Asignación de objetivos por zona.
- Reparto de cupos promocionales.
- Supervisión de gastos comerciales.
- Rentabilización de rutas.
- Planificaciones.
- Gestión de cobros a mayoristas y distribuidores de la zona asignada.

Empresa: Red Bull

Febrero 2006 – Noviembre 2006

Puesto: Jefe de zona

Zona de influencia: Ávila y Madrid.

Funciones: Responsable de los promotores que proponen para mi zona.
Control de sus rutas, optimización de sus gastos , asignación de material PLV,
Responsable de los distribuidores de cada zona.
Crear red de Subdistribución.
Salidas con la red comercial de cada distribuidor para captar y mantener clientes.
Presentación de los distintos planes promocionales a los distribuidores.
Visitas canal hostelería y restauración.
Negociación de acuerdos por volumen y eventos.

Empresa: Zadibe Maxxium

Junio 05 – Febrero 2006

Puesto: Responsable de zona.

Zona de influencia: Ávila, Madrid.

Funciones: Responsable de los distribuidores de cada zona.
Crear red de Subdistribución.
Salidas con la red comercial de cada distribuidor para captar y mantener clientes.
Presentación de los distintos planes promocionales a los distribuidores.
Visitas canal hostelería y restauración.
Negociación de acuerdos por volumen y eventos.
Presentación de ofertas específicas para el Ovino de la empresa (Ramón Bilbao y Mar de Frades).

Empresa: Allied Domecq.

Enero 2003 – Junio de 2005

Puesto: Transfer

Zona de influencia: Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco, Castilla León, Castilla La Mancha, La Comunidad de Madrid y Extremadura.

Funciones: Apoyo promocional a nivel nacional a los mayoristas y distribuidores de Allied Domecq.
Presentación de los planes promocionales a los distintos distribuidores de las diferentes zonas.
Visitas a canal horeca para potenciar ventas.
Presentación de ofertas específicas para el vino de la empresa (Marqués de Arienzo, Viña Eguía, Fino La Ina, Amontillado, Venerable,)

FORMACIÓN ACADÉMICA

B.U.P.: Instituto María guerrero (Collado Villalba)

Formación complementaria:

Curso servicio atención al cliente impartido por Europcar IB.

Curso de Marketing impartido por Europcar IB.

Curso de técnicas de venta impartido por Europcar IB.

Curso De Inglés Impartido por Europcar IB.

Curso Excelencia en Ventas “ liderando la relación con los clientes “ impartido por González Byass durante 32 horas.

Curso Planificación Comercial impartido los días 2 y 3 de abril de 2008 por Osborne.

Curso de Técnicas de planificación y gestión de equipos de venta homologado por La Comunidad de Madrid e impartido a través de la Universidad Francisco de Vitoria desde el 10 de septiembre al 3 de diciembre de 2008.

Master en la bodega González Byass impartido por Antonio Flores (mejor enólogo del mundo en la rama de vinos de Jerez (Sherry Master). Enero de 2019.

Idiomas

Ingles: nivel medio – bajo

Catalán: perfecto (leído y hablado).

Informática

Conocimientos de Windows (95,98 office)

Excel, Word, power point Internet, a nivel usuario.

Actualmente trabajo con el sistema informático SAP a través de Ipad mini..

Otros

Carné B1 y A.

Vehículo propio.

Disponibilidad total para viajar.