



CONTACTO



PERFIL

Responsable, resolutivo, comprometido, con visión global, orientación al cliente, metódico, cercano, flexible, orientación a resultados, facilidad para el trabajo en equipo, facilidad para adquirir nuevos conocimientos, capacidad para afianzar relaciones y generar confianza.

DATOS DE INTERES

Alto conocimiento comercial del canal Horeca con más de 8 años de experiencia en el sector.

ID-60514 Ayoze

FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad de Las Palmas de Gran Canaria (ULPGC)

Diplomatura en CC. Empresariales (2011)

Wine&Spirit Education Trust (WSET)

Cualificación de Nivel 2 en Vinos WSET (2020)

EXPERIENCIA LABORAL

Gestor Comercial en Excelsia Canarias Vinos y Destilados | 2015- Actualidad)

Mis responsabilidades como gestor comercial son las de mantenimiento de cartera actual de clientes, desarrollo de nuevos clientes, gestionar liquidaciones, gestionar presupuestos, consecución de objetivos comerciales, gestión de visitas al mercado tanto de bodegas como de distribuidores, asesoramiento al cliente, etc

Asesor Comercial en Mutua Tinerfeña (2012-2015)

Responsable de oficina desarrollando funciones varias: captación de clientes, elaboración de ofertas/presupuestos, gestión de cobros, atención al cliente, tareas administrativas.

Administrativo en DEIPE SL (2011-2012)

Desarrollando funciones administrativas, compras/ventas, facturación, nóminas, atención al cliente.

Becario en prácticas

Banca March (2011)

Banco Santander (2010)