



Javier Álvarez Ponce de León

Experiencia

febrero 2020 – septiembre 2022

Comercial • área mánager • Spirits & Plus SL
Creación del dpto. comercial, introducción de nuevas marcas al mercado y al sector horeca (Ron 7 Villas, Ron Aguanile 3 años, Ginebra Four Seasons y Tequila Palenque), captación de nuevos clientes, gestión del equipo comercial, planificación visual de las marcas.

Gestión en Cataluña, Madrid, Andalucía y Andorra.

septiembre 2018 – febrero 2020

Comercial • Atención al cliente • Coubet SL
Captación de nuevos clientes, especialización en sector horeca, creación de nuevas rutas comerciales, gestión de pedidos.

enero 2016 - septiembre 2018

Comercial dpto. ventas • atención al cliente • Spirits & Plus SL
análisis del mercado para nuevos clientes y productos, especialización en sector horeca, venta de productos del catálogo de la empresa (whisky, ron, vodka, ginebra).

mayo 2015 - diciembre 2016

Administrativo dpto. compras • atención al cliente • Spirits & Plus SL
Compra y control de suministros y materias primas.

Educación

INS Bosc de la Coma, Olot, Girona (2017 – 2018)

- CFGS Comercio Internacional
- INS Bosc de la Coma, Olot, Girona (2015 – 2017)
- CFGM Administrativo

Idiomas

Llenguas maternas:  

Otros idiomas: 

Carnés/licencias

Carné de conducir B – vehículo propio i disponibilidad de desplazamiento.

Título de bartender en la European Bartender School

Av. Colombia, 5 4-A
Olot, Girona, 17800



+34 656721414



Javieraple98@gmail.com



30/09/1998



Otros

Conocimientos informáticos avanzados de Office y de SAP.

Polivalente, resolutivo, perseverante, trabajador y comunicativo.

Capacidad de trabajo en equipo.

Flexibilidad horaria.