

CURRICULUM VITAE

ID-49042



Datos personales:

- ✚ Fecha de nacimiento: 22/11/1991
- ✚ Domicilio: Torrelavega - Cantabria

Datos académicos:

- Graduado en Derecho por la Universidad de Cantabria (2011- octubre 2015)
- Certificado en inglés B2
- Bachillerato de Humanidades y Ciencias Sociales (2008-2010)
- Graduado en Educación Secundaria Obligatoria. (2002-2007)

Experiencia profesional:

- Agente de seguros en Centro de Seguros y Servicios El Corte Inglés. (2016- Actualidad)
 - En esta posición hago venta inmediata de seguros de vida y accidentes con sobresalientes resultados explotando el negocio vertical que supone el alto tráfico de visitas a nuestros centros comerciales. Por otra parte, asesoramos y comercializamos seguros de todos los ramos tales como hogar, auto, moto y salud como es imaginable tratándose de la mayor correduría de seguros del territorio nacional. Además, como centro de servicios financieros de que se trata comercializamos préstamos personales e hipotecarios además de planes de pensiones.
- Agente mediador de seguros AXA PYMES, microempresa y autónomo Cantabria Salesland. 2016.
 - En este puesto desarrollo mi labor ampliando mi compromiso con Salesland y adquiriendo mayor experiencia en el sector del seguro y Pymes. La gestión comercial se inicia de forma telefónica, mailing o leads concertando una cita presencial con el responsable de la compañía o encargado informando sobre nuestra oferta de seguros colectivos o profesionales como responsabilidad civil profesional o de maquinaria fija o móvil y/o autónomos enfocando entonces más en pólizas vida y no vida. También se gestiona presupuestos y se comercializan otras pólizas más singulares como para flotas de vehículos de forma ocasional.
- Agente Comercial Commcenter Distribuidor Oficial Telefónica (2015-2016)
 - En este puesto desarrollo labor comercial gestionando una cartera propia de 175 clientes, todos ellos Pymes y autónomos. En unos casos se trata de captación de clientes de otras compañías y en otros casos se trata de hacer venta cruzada para alcanzar mayor valor añadido. Se gestiona centralita virtual, líneas móviles, equipamiento de software como respaldo, servidores remotos o no, programas informáticos de utilidad o de gestión económica, sage y

distintos ERP etc.

- Becario prácticas externas Banco Santander (2015)
 - Atiendo clientes en caja, hago gestión comercial y seguimiento de operaciones más comunes junto con la subdirectora y tutora de prácticas en el día a día de una sucursal bancaria del Banco Santander.
- Jefe de Equipo Salesland (2014-2018)
 - Coordino y desarrollo como responsable de Equipo en la Zona de Cantabria la evaluación de todo tipo de locales públicos relacionados con el sector Horeca con el fin de comprobar que desarrollan su actividad conforme al marco legal del ámbito de interés de nuestros clientes finales.
- Agente Comercial de productos de crédito para particulares Salesland (2012)
 - Se trata de un trabajo esporádico donde realizo captación de clientes en zonas de gran afluencia de personas como centros comerciales o lugares de paso.
- Agente comercial en Galaxy distribución.SA división norte (2010-2011)
 - Mi primera experiencia laboral y comercial es como agente comercial, consistía en la venta al por mayor a puerta fría a Pymes, y AAPP de un químico industrial generalmente al sector Horeca. La dinámica del trabajo era en equipo, e itinerante por diferentes provincias del norte de España y la venta se realizaba en un mismo día.

Otros datos de interés:

- o Coche propio y Carnets A y B
- o Gran experiencia comercial y conocimiento del segmento Pyme en Cantabria.
- o Gran adaptación para trabajar en equipo.
- o Manejo avanzado Office 365.
- o Habilidad para comunicar y transmitir.