



ID-50621

SOBRE MI

Orientación a los resultados, y capacidad de trabajo en equipo. Comunicadora. Trabajadora polivalente y proactiva. Gran habilidad priorizando y planificando.

CONTACTO

 18002 Granada

02/01/1989

IDIOMAS

	Español	★★★★★
	Inglés	★★★★
	Italiano	★★
	Português	★★

HABILIDADES PROFESIONALES

	Microsoft Excel	
	Power Point	
	Outlook	
	Photoshop	
	Diseño de panogramas	

EXPERIENCIA PROFESIONAL

COORDINADORA DE PROYECTOS DE RECURSOS HUMANOS

NGA en Granada / Enero 2019 · Presente

Responsable de comunicación con el cliente, resolviendo incidencias y supervisando la correcta realización de los proyectos.

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Pu1eva en Barcelona / Septiembre 2017 · Septiembre 2018

Gestión y visita de puntos de venta de las provincias de Barcelona y Girona. Supervisar e implementar políticas comerciales en supermercados, hipermercados y Cash&Carry. Análisis de resultados y presentación de ventas.

TÉCNICO DE RECURSOS HUMANOS

NGA en Granada / Julio 2016 · Julio 2017

Equipo de reclutamiento de State Street Bank EMEA. Asistiendo al equipo de Talent Acquisition de EMEA realizando primera criba telefónica y organizando entrevistas.

COORDINADORA DE PROYECTOS CREATIVOS

Estee Lauder en Madrid / Marzo 2016 · Julio 2016

Coordinación de desarrollo y entrega de materiales en el punto de venta. Gestión de proveedores y presupuestos. Contacto con fuerza de ventas.

TÉCNICO DE MARKETING

Autogrill Iberia en Madrid / Febrero 2016 · Marzo 2016

Análisis de ventas, gestión de proveedores y marketing en el punto de venta

JUNIOR MERCHANDISER "EL CORTE INGLÉS"

L'Oreal en Madrid / Enero 2015 · Diciembre 2015

Implantación de los proyectos de merchandising en El Corte Inglés. Concepción e implantación de eventos, sistematización de las incidencias y actualización de muebles. Gestión de presupuestos, procesos de producción y tiempos con proveedores. Desarrollo de briefings y gestión de materiales gráficos con agencias. Realización de planogramas con MSA. Visitas al punto de venta. Contacto y seguimiento de fuerza de ventas. Presentaciones internas y para el cliente.

MARKETING Y KEY ACCOUNT MANAGER ASSISTANT

Campofrío Food Group en Madrid / Marzo 2014 · Diciembre 2014

6 meses como asistente de Key Account Manager en cuentas Internacionales. Análisis de ventas y colaboración en promociones con el departamento de Trade. 4 meses en departamento Marketing Navidul. Análisis de ventas mediante informes y presentaciones. Colaboración con el desarrollo y ejecución del Plan de marketing.

SALES ASSISTANT EN ESTADOS UNIDOS

Walt Disney World Parks en Florida / Julio 2012 · Enero 2013

DEPENDIENTA Y COORDINADORA DE AZAFATAS

Inditex y El Corte Inglés en A Coruña / Julio 2007 · Enero 2014

Dependiente en diversas temporadas en Pull&Bear, El Corte Inglés y Oysho. Azafata, promotora y tareas de coordinación de azafatas en diversas campañas.

FORMACIÓN

MASTER IN MARKETING

Universidad Carlos III Madrid / Septiembre 2013 · Julio 2014

Máster impartido íntegramente en inglés

LICENCIATURA EN ADE

Universidade da Coruña / Septiembre 2007 - Julio 2013

Erasmus en Génova, Italia en 4º curso