

ID-64597 Elisa

DELEGADO COMERCIAL B2B.

Experiencia laboral

VODARED TELECOM Junio 2024 - enero 2025

- Desarrollo del departamento comercial. Implantación de estrategias y herramientas.
- Captación clientes
- Fidelización y desarrollo de clientes.
- Preparación, seguimiento y posventa de ofertas.

RED CHAIN Junio 2023 - mayo 2024.

- Captación clientes
- Fidelización y desarrollo de clientes.
- Preparación, seguimiento y posventa de ofertas.
- Gestión de incidencias.

AXAFONE TELECOMUNICACIONES Marzo 2018 - mayo 2023.

- Captación clientes
- Fidelización y desarrollo de cartera.
- Consultora senior en digitalización empresas.
- Preparación, seguimiento y posventa de ofertas.
- Gestión de incidencias.

ABSOLUTE MARKETING Enero 2017 - marzo 2018

- Captación de cuentas
- Concertación de visitas para cuentas captadas.

VODAFONE DISTRIBUCIÓN Mayo 2011 - enero 2017

- Fidelización cartera clientes.
- Atención personalizada
- Desarrollo cliente

IDEATUR Septiembre 2009 - Mayo 2011

- captación clientes venta de publicidad.
- Gestora de eventos
- Encargada equipo de trabajo.

Datos académicos

IC Maria Inmaculada Córdoba

Técnico superior en comercio internacional | 2003-2005

IES Bas Infante

Bachillerato de ciencias de la Salud | 2001 - 2003

Más información

- Carné de conducir.
- Disponibilidad total e inmedita.

Idiomas

Castellano:

Nativo.

Inglés:

Nivel medio.



Sobre mí

Soy una profesional con amplia experiencia en venta consultiva muy enfocada a objetivos.

Destaco por mi capacidad de planificación, así como por mis aptitudes para la negociación.

He liderado proyectos de transformación digital logrando con ello la fidelización y desarrollo de la cartera de clientes.

Busco un puesto en una firma que ofrezca oportunidades de crecimiento.

Contacto



Madrid

Habilidades

Buena comunicación

Gestión de equipos

Resolución de problemas

Dominio del paquete Office

Espíritu comercial

Orientada a resultados