



David

PERFIL PROFESIONAL

Con una experiencia de más de 10 años como responsable de cuentas con excelentes habilidades interpersonales, asertivo y empático. Orientado a la venta consultiva. Disciplinado autónomo, pragmático y motivado para ayudar a las empresas a adquirir y mantener clientes a largo plazo.

FORTALEZAS

- Creatividad: Conservador, pragmático y adaptable.
- Resolución de problemas: Aprendiz práctico.
- Conexiones: Sociable, equilibrado, autónomo y directo
- Determinación: Disciplinado, ambicioso, realista e incansable

EXPERIENCIA LABORAL

Gestor de Desarrollo de Negocio

Acciona Facility Services Enero 2025 - Actualidad

- Gestión comercial en Cataluña
- Búsqueda de grandes cuentas.
- Desarrollo de nuevos negocios de la compañía.

Gestor de Desarrollo de Negocio

Grupo Eulen, Junio 2022- Enero 2025

- Gestión comercial en Cataluña
- Búsqueda de grandes cuentas.
- Desarrollo de nuevos negocios de la compañía.

Product Manager Consumibles

Trotec Laser España | Diciembre 2017 - Julio 2020

- Relación con los clientes clave, búsqueda grandes cuentas.
- Seguimiento y asegurar el cumplimiento del presupuesto.
- Creación y gestión de campañas Mkt.
- Gestión de equipo de venta.

Otras Experiencias (Consultor de mercados externo)

SuSu Consulting / Agosto 2020 - Actualidad

- Investigación de mercados y generación de leads.
- Servicio de Consultoría a clientes finales.
- Desarrollo de negocio.

PERFIL ACADÉMICO

Universidad Complutense de Madrid

- Licenciado en Sociología | en Septiembre 2002.
Especialización en Investigación de Mercados
- Post Grado en Gestión de empresas de Servicios.
Catedra Grupo Eulen / Junio de 2002

Universitat Rovira i Virgili

- Especialización en Gestión de Cooperativas y EE.SS / Junio 2021

COMPETENCIAS DIGITALES

- Paquete Office 365, Avanzado.
- CRM : Avanzado (Salesforce, Sage, Gold Mine).
- Paquetes de diseño: Corel, Illustrator.

COMPETENCIAS LINGÜÍSTICAS

- Español: Nativo
- Inglés: A2
- Catalá: B2