



ID-60491 B E R T A

02/08/1996 | Barcelona

EXPERIENCIA PROFESIONAL

SENIOR ACCOUNT EXECUTIVE - Inbound Cycle

Mayo 2021 - Actualidad

• Ejecución integral de proyectos de Marketing Digital

- **Atracción:** SEO (keyword research, optimización de contenidos, linkbuilding...)
- **Captación de leads:** CRO (CTAs, landings, thank you pages, Pop up's, A/B testing...), inboundización, ABM (Sales Navigator), publicidad online (Facebook, Google Ads, LinkedIn)
- **Marketing Automation** (nutrición, scoring y automatización en Hubspot, Active Campaign)
- **Cierre y fidelización de clientes** a través de Inbound Sales (Hubspot)
- **Definición de KPI's, análisis de resultados, creación de reportes y propuesta de mejoras.**
- **Interlocución diaria con equipos internos** (IT, Diseño, Content), **proveedores y con clientes** (B2B y B2C del sector gran consumo, retail, tech, industrial y arquitectura)

SALES EXECUTIVE - Next Business Exhibitions - NEBEXT

Sept 2018 - Abril 2021

• Desarrollo de negocio y gestión de cuentas

- **Identificación, captación y mantenimiento de cartera de clientes** (sector Foodservice)
- **Gestión del CRM y automatización de acciones** (Zoho CRM)
- **Desarrollo y negociación de propuestas de negocio** (relación con CEO's & CMO's)

• Project management

- **Responsable de la definición estratégica y coordinación de un proyecto dentro del mismo evento** (coordinación con speakers y patrocinadores)
- **Gestión y seguimiento del montaje del evento onsite** (gestión con proveedores)
- **Estrategia de ventas, comunicación y posicionamiento de marca** de un nuevo proyecto (sector tech/turismo)

TRAINEE - COUNTRY MANAGER JUNIOR - POPAI SPAIN

Abril 2017 - Julio 2017

- **Soporte en el desarrollo del Business Plan** para el relanzamiento de POPAI SPAIN
- **Creación de contenido para web y newsletter semanal** a través de la asistencia a eventos y congresos sectoriales
- **Soporte en la organización de eventos internos**

SKILLS

- Creatividad
- Versatilidad
- Visión estratégica
- Trabajo en equipo
- Buena organización
- Proactividad
- Resiliencia
- Buenos dotes comunicativos
- Actitud positiva
- Sed de aprendizaje

HERRAMIENTAS

Dominio Office, Zoho CRM, Wordpress, Hubspot, Google Analytics, Moz, Ahrefs, Active Campaign, Google Search Console, Canva, Se Ranking, Google Ads, Optinmonster, Chat GPT.

FORMACIÓN

- 2014** **International Business & Marketing**
Escuela Superior de Comercio Internacional (ESCI-UPF)
- **Trabajo Fin de Grado:** Metodología Design Thinking aplicada a las microempresas.
- 2018** **ERASMUS Program (Münster, Alemania)**
Westfälische Wilhelms-Universität Münster

IDIOMAS

- **Catalán** **Nativo**
- **Español** **Nativo**
- **Inglés** **Avanzado**
- **Alemán (Nivel A2 MECR)** **Iniciación**