

ID-54432

28905 Getafe, Madrid.



Perfil Personal

Experto en ventas y gestión de clientes en búsqueda de nuevos retos. Gran capacidad de adaptación. Siempre receptivo al aprendizaje y mejora en todos los aspectos. Autónomo y dinámico. Carácter optimista, empático, positivo y ambicioso. Educado, con buena presencia y saber estar. Excelente comunicador con dotes de liderazgo. Muy proactivo con habilidad y eficacia para el trabajo en equipo. Ejemplo para compañeros y colaboradores en el desarrollo y ejecución de las funciones. Sin miedo a los cambios y las nuevas responsabilidades. Comprometido, persistente, innovador y flexible. Responsable, con alta capacidad de escucha y análisis.

Experiencia Laboral

DELEGADO COMERCIAL Y RESPONSABLE GG.CC- FRAIKIN jul. 2008 - actualidad.

Funciones realizadas: Atención y asesoramiento técnico/comercial para la configuración y construcción de vehículos de trabajo para clientes de diferentes sectores como industrial, servicios y sanidad. Seguimiento de todos los procesos de venta y postventa. Contacto y trabajo en equipo con todos los departamentos internos y proveedores de materiales externos. Apertura cuentas y desarrollo de la cartera consolidada. Incremento de ventas y facturación en las GG.CC de la compañía. Elaboración y definición de acuerdos especiales e internacionales para potenciales compañías multinacionales

Gestión de equipo de ventas, apoyo, orientación y acompañamientos en visitas a cliente, mejora de resultados y resolución de incidencias. Programa de formación de nuevas incorporaciones. Asesoramiento y apoyo al equipo comercial mediante acompañamientos en visitas con clientes y reuniones internas de desarrollo.

Empresa: Servicios de renting de vehículos industriales y especiales a medida del cliente para su construcción y puesta en servicio. Proporcionando toda la inversión y los servicios necesarios durante la vida del contrato. Líder europeo en el sector con la mayor flota de la categoría y operando en 15 países.

REPRESENTANTE COMERCIAL- CONSULTING Y NEGOCIOS CARTERA INFORMÁTICA abr. 2007 - jul. 2008.

Funciones realizadas: Mantenimiento y desarrollo de cartera de clientes proporcionando asesoramiento personalizado en equipamiento y personal técnico para creación de proyectos IT. Contacto e intermediación con grandes consultoras informáticas para la creación de equipos de trabajo en casa del cliente final. Apertura de nuevos acuerdos con consultoras del sector y búsqueda de nuevas oportunidades en clientes potenciales.

Empresa: Comercialización de equipos informáticos, sistemas, infraestructuras de datos y cursos de formación técnica de proveedores de software. Contratación de personal técnico informático para su incorporación en proyectos de consultoras IT y/o clientes finales de diferentes sectores.

TÉCNICO DE TELECOMUNICACIONES- TRAMA IS nov. 2004 - abr. 2007.

Funciones realizadas: Ejecución y gestión de trabajos de ampliación e integración de nuevas redes para tráfico de datos. Realización de pruebas y certificaciones con analizadores de señal homologados. Gestión, soporte y mantenimiento de datacenters. Realización de Auditorías en instalaciones completadas. Colaboración directa con los fabricantes y distribuidores de los equipos instalados.

Empresa: Instalación, configuración y mantenimiento de equipos de transmisión de datos fabricados por las principales marcas del sector para los principales operadores de comunicaciones en España.

Formación

UNED- Administración y dirección de empresas- 2018 (Cursando)

IES María Zambrano: Bachillerato- 2004
Educación Secundaria Obligatoria- 2002

Cursos y formación Especializada

Fraikin Francia (Oficinas centrales): Formación en gestión y desarrollo de GGCC, comunicación y colaboración internacional. (2018)

Aprop Marketing: Formación en comunicación y uso de nuevas tecnologías para relaciones y negociaciones empresariales. (2015)

Assoper/Fundación Tripartita: Curso de técnicas de trabajo en equipo, gestión y mejora de comunicación. (2014)

MRC Internacional: Formación en influencia comercial, gestión de equipos y liderazgo (2013)

Emergencias 2000: Formación en gestión y configuración de proyectos de desarrollo y construcción de vehículos sanitarios de emergencias. (2010)

Tecnove Fiberglass: Formación en fabricación de sistemas y materiales de carrocería para seguridad, transporte y distribución alimentaria. (2009)

Frigicoll: Formación en equipamiento y configuración de control de temperaturas para mercancías especiales. (2009)

Vodafone España: Formación en venta de servicios profesionales comercializados por el operador. Técnicas de venta y fidelización de cliente (2007)

Fluke Corporation España: Curso de configuración y puesta en marcha de sistemas para realización de pruebas de medición y certificación de enlaces con analizadores de señal óptica. (2005)

Nortel Networks: Formación en configuración e instalación de equipos de transmisión de datos CWDM y DWDM de la serie OpteraMetro. (2004)

Idioma

Castellano- Nativo

Inglés- Nivel alto en comprensión/ Nivel medio en diálogo.

*Curso de formación en inglés empresarial (SIXTtoONE) Midleton School- 2019 (Cursando)