

9 de abril de 1988

Domicilio: Cp 20003 (Donostia-San Sebastián)



EXPERIENCIA LABORAL

GESTIÓN COMERCIAL/FINANCIERO. Brioché Pasquier SL *Septiembre 2020 – Actualidad*

Elaboración de plan de ventas anual de los clientes regionales del sur en GMS incluyendo el Corte Inglés. Análisis de rentabilidad y desviaciones del presupuesto de inversión promocional por cliente y producto. Control de facturación y deuda. Resolución de incidencias de servicio y calidad con el apoyo de los diferentes departamentos de logística y calidad.

Gestión comercial y financiera del canal HORECA, proyección anual de volúmenes, construcción de la tarifa comercial y Análisis de las desviaciones comerciales.

SALES EXECUTIVE. Dachser Intelligent Logistics *Octubre 2019 – Septiembre 2020*

Gestor comercial de transporte en la Rioja y Navarra llevando acabo la prospección de nuevos clientes. Presentación de servicios ad-hoc para cubrir necesidades y resolver incidencias de la cartera de clientes que pertenecen a la gran distribución (GMS). Contratación de grupajes con proveedores fuera de la red para expediciones con mayores exigencias logísticas.

TRADE & SHOPPER MARKETING. Campofrío *Febrero 2019 – Septiembre 2019*

Estudio de acciones promocionales y estrategias en el punto de venta en los diferentes clientes de GMS, Eroski, ECI, Carrefour y Día, con la categoría de cocidos y curados de PLS. Elaboración del plan promocional anual ligado a los diferentes drivers de consumidor y cliente, controlando y evaluando los resultados.

RESPONSABLE DE TURNO EN TIENDA. Mercadona *Agosto 2013 – Septiembre 2018*

Responsable del perfecto funcionamiento de la tienda: elaboración y planificación de los horarios del equipo de trabajo, contrastar la gestión por categorías, contrastar la calidad de productos y servicios del establecimiento, análisis de la evolución de ventas e informe de resultados con los diferentes KPI's. Planificación de la gestión de la tienda para las diferentes acciones promocionales del año.

FORMACIÓN ACADÉMICA

MÁSTER DIRECCIÓN DE MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL

ESIC Business & Marketing School. *Octubre 2018 - Julio 2019*

DIPLOMADO EN CIENCIAS EMPRESARIALES

Universidad de Valladolid *Octubre 2009 – Julio 2012*

SKILLS

Ofimática: Sales force, Microsoft Strategy, AS400, Kantar, Nielsen, Visual, Excel y Power Point