

SOBRE MÍ

Experto en ventas mayoristas y minoristas con marcada dedicación en la atención al cliente. Con una destacada trayectoria profesional, tengo un fuerte deseo de aportar mis habilidades y experiencia en ventas para contribuir al éxito del equipo.

EDUCACIÓN

MÁSTER DIRECCIÓN Y MARKETING COMERCIAL
Online /

IDIOMA

ESPAÑOL

JUAN MIGUEL
OSMA SAEZ - 47
AÑOS

PROFESIONAL DE LAS VENTAS AL POR MAYOR Y MENOR



Carretera aibar 81 (Santacara),
Santacara , 31314, Spain



688905284



juan.miguel.osma@hotmail.com

EXPERIENCIA LABORAL

CAFÉ TEMPLO FOOD
Navarra
jul. 2020 - Actualidad

PROMOTOR

- Promotor con enfoque en adquisición de nuevos clientes, captación y prospección
- Gestión y mantenimiento efectivo de la cartera de clientes, negociación de condiciones y cierre de acuerdos
- Responsable de la supervisión y dirección de 4 comerciales, que se encargan de la venta y logística
- Manejo eficaz de cobros y procesos financieros de ventas
- Acostumbrado a trabajar por objetivos de clientes mensuales captados según volumen de consumo de café, y por mantenimiento de clientes de cartera
- Promedio de 10-12 visitas diarias, encargado de llevar todo Navarra

MAKRO PAPER
Navarra
jun. 2015 - mar. 2020

COMERCIAL

- Apertura y mantenimiento de clientes en Navarra
- Expansión de cartera en el sector de bazares chinos
- Resultados orientados en ventas y desarrollo de clientes

JASI
Navarra, Rioja Y Aragón
jun. 2009 - jun. 2015

DELEGADO COMERCIAL

- Ampliación y mantenimiento de clientes
- Clientes enfocados en estancos
- Orientado a resultados de ventas

NAVARRA 2000
Navarra Y Rioja
ene. 2005 - jun. 2009

COMERCIAL

- Mi función era el mantenimiento y crecimiento de cartera de clientes.
- Empresa dedicada a la venta de embutidos, conservas y lácteos, a supermercados y tienda tradicional.

DMIGUEL EYS
ago. 1997 - sep. 2005

COMERCIAL

- Crecimiento de cartera de clientes
- Servicio y atención en mostrador