

CURRICULUM VITAE

ID-50702



DATOS PERSONALES

- DOMICILIO: SAN CRISTÓBAL DE LA LAGUNA. S/C TENERIFE.
- C.P.: 38201.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **TÍTULO DE BACHILLER.** I. B. NUESTRA SEÑORA DEL PILAR. S/C DE LA PALMA.
- **LICENCIATURA EN BIOLOGÍA ESPECIALIDAD BIOLOGÍA MARINA Y MEDIOAMBIENTAL** (A FALTA DE 4 ASIGNATURAS). UNIVERSIDAD DE LA LAGUNA. S/C DE TENERIFE.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- 2010. **TÉCNICAS DE VENTA COMERCIAL.** LA LAGUNA. 60 HORAS.
- 2010. **CURSO AGENTES EXCLUSIVOS DE SEGUROS** (INTRODUCCIÓN AL SEGURO, MARKETING, INFORMÁTICA Y OFIMÁTICA, PROTECCIÓN DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS DE SERVICIOS FINANCIEROS Y PREVENCIÓN DEL BLANQUEO DE CAPITAL). S/C DE TENERIFE. 130 HORAS.
- 2010. **TÉCNICAS DE VENTA.** S/C TENERIFE. 6 HORAS.
- 2012. **CURSO ASESOR COMERCIAL DE TELECOMUNICACIONES VODAFONE EMPRESAS.** S/C TENERIFE. 60 HORAS.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- 01/2002-01/2005. **ADMINISTRADOR.** CANARIAS SOLAR S.L. LA LAGUNA.
Dirección Comercial y Técnica, teniendo decisión plena sobre todas las cuestiones relativas a inversiones y gestión de recursos propios. En este ámbito realicé las funciones de administración y ampliación de cartera de clientes, desarrollo de publicidad y marketing de la empresa y análisis y dimensionamiento técnico de equipos solares para su posterior instalación en inmuebles.
Destacar la representación en exclusiva para toda Canarias del "Sistema de paneles solares mediante tubos al vacío" de una empresa alemana derivada del Grupo Daimler.
- 02/2005-01/2010. **ADMINISTRADOR.** PROSYCAN ESPAÑA S.L. S/C TENERIFE.
Dentro de la empresa Prosyacan España S.L., enmarcada en el sector inmobiliario como promotora y constructora, mi cometido profesional se basaba en el ámbito comercial y financiero ejecutando las acciones asociadas a este puesto, tales como el desarrollo de publicidad, marketing y venta de productos inmobiliarios, tanto propios como ajenos, así como negociación y ejecución de contratos tanto con proveedores como con entidades bancarias.

También estuve al cargo de la coordinación y administración directa de equipos humanos contratados por parte de la empresa, los cuales fueron de 2 comerciales y 25 empleados de la construcción repartidos en diversos escalafones profesionales.

Destacar la representación en exclusiva para toda Canarias del "Sistema de paneles portantes MK2", de la empresa MK2 con sede en Madrid.

- 02/2010-04/2010. **COMERCIAL**. EDICIONES RUEDA S.A. LA LAGUNA.
Empresa dedicada al sector editorial. Captación directa de nuevos clientes y la tramitación de pedidos.
- 05/2010-12/2011. **COMERCIAL**. MUTUA GENERAL DE SEGUROS. S/C TENERIFE
Desde abril de 2010 presto mis servicios a la empresa MGS, mutua dedicada a los seguros y reaseguros, en la que ejecuto las acciones profesionales de la administración y potenciación de clientes mediante el asesoramiento y venta de una amplia variedad de productos, tanto asegurados como financieros.
- 01/2012-12/2012. **ASESOR COMERCIAL**. ACTIVATENERIFE. S/C DE TENERIFE.
Captación de nuevos clientes así como la potenciación y fidelización de la cartera creada, mediante la oferta de servicios de telecomunicaciones para pymes y autónomos.
- 01/2013-03/2014. **ASESOR COMERCIAL**. BLACKTEL S.L. S/C DE TENERIFE.
Asesor comercial orientada únicamente a pymes y autónomos, la cual se basaba en la captación de nuevos clientes mediante el asesoramiento y detección de las necesidades específicas de cada entidad en lo que ha parámetros técnicos y económicos se refiere. Cumpliendo los objetivos marcados por la empresa así como el reconocimiento y referencias de mis clientes por el trabajo realizado.
- 04/2014-01/02/2015. **ASESOR COMERCIAL**. DIGITAL-FONE COMUNICACIONES S.L.U. GÜÍMAR.
Asesor comercial orientada únicamente a pymes y autónomos, mediante la captación de nuevos clientes en la que se englobaba el asesoramiento y detección de las necesidades técnicas y comerciales de cada entidad así como los parámetros técnicos y económicos asociados. Siempre he cumplido los objetivos marcados por la empresa así como el reconocimiento y referencias de mis clientes.
- 01/2012. **ASESOR COMERCIAL**. BODEGAS VALLE MOLINA. LA LAGUNA.
ACTUALMENTE.
- 03/2015. **ASESOR COMERCIAL**. TECNOCAN MOBILE S.L. S/C DE TENERIFE.
04/2014-07/2019
Asesor comercial de telecomunicaciones para pymes y autónomos, la cual se basa en la captación de nuevos clientes, potenciación de la cartera de clientes así como su seguimiento y fidelización. Cumpló con los objetivos marcados por la empresa, a corto y largo plazo, así como el reconocimiento y las referencias de mis clientes.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- **INFORMÁTICA:** MICROSOFT OFFICE (MS EXCEL, MS WORD, MS POWERPOINT), SISTEMA OPERATIVO WINDOWS, NAVEGADORES Y UTILITARIOS DE INTERNET, AUTOCAD Y CYPECAD.
- **INGLÉS:** NIVEL MEDIO, ORAL Y ESCRITO.
- **CARNÉ:** TIPO B (VEHÍCULO PROPIO)
- **DISPONIBILIDAD GEOGRÁFICA**
- **INCORPORACIÓN INMEDIATA**