

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Roberto Martinez Gastón

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Roberto tiene una formación profesional en Electrónica, pero su trayectoria profesional siempre la ha desarrollado en el ambiente comercial, indica que Hipercor fue la primera experiencia que tuvo como comercial y desde allí siempre ha desarrollado su trayectoria profesional en este sector. Cuenta con experiencia en canales HORECA, ha trabajado como promotor delegado para Coca Cola, durante 3 años, y el motivo de su salida fue por un ERE. Posteriormente ha estado en Neverpic y Lonjamar, bajo las funciones de Gestor de Puntos de venta. Cuenta con una experiencia sólida y sobretodo en el canal HORECA. Consideramos que es un candidato potente de conocer.					