

Sobre mí

Experimentado profesional con más de 10 años de éxito en el ámbito del deporte, especialmente en roles comerciales. Poseo una sólida trayectoria en la gestión de ventas y en el desarrollo de estrategias comerciales efectivas. Mi enfoque centrado en el cliente y mi habilidad para cultivar relaciones sólidas me han permitido optimizar las ventas y llevar a cabo lanzamientos exitosos de productos. Soy reconocido por mi capacidad para impulsar resultados tangibles mediante un enfoque estratégico y un liderazgo efectivo. Estoy ansioso por aplicar mis habilidades y experiencia para contribuir al éxito de un equipo comercial dinámico y en constante crecimiento.

Habilidades

- DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE VENTAS
- CONSTRUCCIÓN DE ALIANZAS
- OPTIMIZACIÓN DE VENTAS
- NEGOCIACIÓN Y CIERRE DE ACUERDOS
- GESTIÓN DE OFICINA
- GESTIÓN EN EL CAMPO
- LANZAMIENTOS DE PRODUCTOS
- EXCELENTE COMUNICACIÓN VERBAL Y ESCRITA
- FLEXIBILIDAD EN UN ENTORNO DE RITMO RÁPIDO
- EXPERIENCIA CON HERRAMIENTAS DE CRM (POR EJEMPLO, HUBSPOT)

Idiomas

- ESPAÑOL
- INGLÉS

IGNACIO

BUSINESS DEVELOPMENT

EXPERIENCIA LABORAL

TOTEEMI

Madrid

sep. 2022 - Actualidad

Business Development B2B

Liderar negociaciones comerciales y asegurar la ejecución efectiva de contratos comerciales.

Desarrollar y mantener relaciones comerciales sólidas, identificando y capitalizando oportunidades emergentes.

Realizar visitas a clientes para fortalecer asociaciones y recopilar retroalimentación valiosa.

Implementar sistemas de seguimiento de leads para optimizar todo el proceso de desarrollo comercial.

SWISSPORTS & ENTERTAINMENT

Madrid

ene. 2020 - ago. 2022

Global Business Development

Orquesté la planificación y ejecución de una amplia gama de eventos, que incluyeron campamentos, torneos y organización de viajes.

Desarrollé y gestioné acuerdos de colaboración, estableciendo relaciones con destacados clubes profesionales como el Atlético de Madrid, Valencia CF y Real Madrid.

Supervisé actividades de gestión de cuentas de clientes a nivel global, asegurando su satisfacción y fidelización.

FUTBOL BASE INTERNACIONAL

Madrid

ene. 2018 - dic. 2019

Events Manager

Encabecé la organización de torneos de fútbol en toda España, diseñados para jugadores aficionados de entre 12 y 18 años.

Desarrollé y ejecuté la logística del evento, coordinando los arreglos de viaje y alojamiento.

Colaboré en iniciativas de diseño de eventos para enriquecer las experiencias de los participantes.

SALIX FRUITS

New Zealand

abr. 2016 - jul. 2017

Asia Pacific Coordinator

Actué como representante de la empresa en la región de Asia Pacífico, facilitando el comercio de frutas entre Australia, Nueva Zelanda, China y el sudeste asiático.

Demostré sólidas habilidades de trabajo en equipo y comunicación al coordinar con colegas de todo el mundo para optimizar las operaciones.

ALTO EVENTOS

Argentina

ene. 2010 - dic. 2015

Sports Event Manager

Lideré la organización de eventos deportivos corporativos, especializándome en torneos de fútbol.

Gestioné de forma integral la logística y el diseño de eventos, asegurando operaciones fluidas para torneos con hasta 80 equipos.

Coordiné eficazmente los arreglos de instalaciones en el lugar y la gestión de patrocinios, lo que contribuyó al éxito de cada evento.

EDUCACIÓN

FIFA - CIES

Buenos Aires

2008

Master en derecho y management deportivo

UCES

Buenos Aires

2006

Licenciatura en Dirección de Negocios