

Máster en Dirección Comercial y Ventas. 2015-2016. Universidad de Barcelona

Universita degli Studi di Milano-Bicocca. 2011-2012

Licenciado en Ciencias Económicas. 2006-2013. Universidad de Barcelona

Area Sales Manager. Importaco Food Services. *Enero 2018 – Actualmente. Importador y fabricante de frutos secos.*

- Responsable comercial de la zona de Cataluña con cinco comerciales a cargo. Reportando al Director Comercial.
- Elaboración PAC anual de la zona.
- Realización y seguimiento KPI'S.
- Análisis de la facturación y rentabilidad de la zona.
- Gestión Grandes Cuentas Regionales Horeca y B2B

Account Manager. *Importaco Food Service. Enero 2016 - Actualmente. Importador y fabricante de frutos secos.*

- Gestión de cartera de clientes del sector B2B y Horeca de la zona de Catalunya.
- Análisis de la facturación y rentabilidad de la cartera de clientes.

Field Sales Representative. *Importaco Food Service. Enero 2015 - Enero 2016. Importador y fabricante de frutos secos.*

- Gestión de cartera de clientes minoristas de la zona de Barcelona. B2C
- Prospección de nuevos clientes.

Project Manager Junior. *Winche Redes Comerciales. Julio 2014 - Enero 2015. Empresa externalización de servicios.*

- Coordinación de equipo comercial.
- Elaboración de Kpi's.
- Elaboración de rutas.
- Seguimiento del reporte de datos.

Gestor Punto de Venta. *Winche Redes Comerciales. Septiembre 2011 - Julio 2014. Empresa extarnalización de servicios.*

- Gestión del punto de venta.
- Implementación y seguimiento de las promociones en el punto de venta.
- Negociación de segundas exposiciones.

- INGLÉS nivel intermedio
- CATALAN nivel nativo