



I D - 5 8 2 3 8 R A F A E L

EXPERIENCIA

ARROCERÍA BALEAR MAJADAHONDA

- Coordinación y gestión del equipo de reparto a domicilio durante sábados, domingos y festivos desde Junio de 2013 hasta Mayo de 2019.

FEELCAPITAL

- Prácticas universitarias: departamento de Marketing gestionando redes sociales. Febrero a Abril de 2015.

AYMON SOLUTIONS SL.

- Prácticas universitarias: organización de eventos y funciones comerciales y de captación de asistentes.

GRUPO SELIGRAT

- Asesor comercial de vehículos nuevos en Mitsubishi Selitrac Motor: captación, fidelización de clientes y venta cruzada de servicios adicionales. Enero de 2017 a Febrero de 2018.

QMS COMUNICACIÓN

- Departamento de comunicación, con funciones de redacción, seguimiento y reporte diario al cliente. Mayo de 2018 a Agosto 2018.

GTB (OgilvyES)

- Ejecutivo de cuentas junior. Desarrollo de estrategias y campañas 360 online y offline, estudios de competencia y colaboración en desarrollo y ejecución de estrategias con su posterior análisis. Octubre 2018 – Abril 2019.

UNIVERSIDAD NEBRIJA

- Asesor universitario en el departamento comercial: asesorando y captando alumnos de nuevo ingreso, así como organización y coordinación de eventos corporativos. Abril 2019 – Octubre 2020.

AUTOMÓVILES MÁS MOTOR

- Responsable de exposición en concesionario de vehículos usados, gestión de reacondicionamiento y gestión de redes sociales. Octubre 2020 – Diciembre 2020

GRUPO PREVING

- Coordinador comercial de zona oriental y sur de Cantabria comercializando prevención de riesgos laborales. Mayo 2021 - Actualmente

FORMACIÓN

Grado en Publicidad y Marketing Digital.

- Universidad Francisco de Vitoria

Lidérate a ti mismo. Competencias intrapersonales

- Escuela en red Rafael del Pino

Lidera tu entorno. Competencias interpersonales

- Escuela en red Rafael del Pino

Curso de Especialización en Comunicación Corporativa

- Deusto Formación

Curso de inmersión lingüística inglés 160 horas

- Vaughan

DESCRIPCION PERSONAL

Me describo como una persona abierta, empática y con capacidad de escucha, con clara orientación comercial y trato con cliente.

Defensor incondicional del trabajo en equipo como clave del éxito, ligado al esfuerzo individual.

*“El cliente que se va por el precio, volverá por la calidad;
el cliente que se va por la calidad, no volverá a ningún precio”*

CONTACTO

Dirección: 39300 - Torrelavega

Fecha nacimiento: 11/ 8 /1993