



ID-57971 GEMMA

Fecha de nacimiento: 06/01/1976 | **Nacionalidad:** Española | **Sexo:** Femenino |

Madrid, España

Sobre mí: Profesional con más de 15 años de experiencia, trabajando en Recursos Humanos, Administración. Buena capacidad de comunicación, planificación con experiencia en dirección y la gestión de equipos. Soy una persona dinámica, responsable con rápida capacidad de aprendizaje, trabajo en equipo.

EXPERIENCIA LABORAL

07/2020 – ACTUAL – Madrid, España

DIRECTORA DELEGACION – CREA EMPLEO

- Negociación con empresas estratégicas, para cubrir de personal la empresa.
- Gestion, coordinación, formación de los equipos comerciales y de administración.
- Elaboración de presupuestos.
- Control económico, rentabilidad de la oficina, sobre clientes y trabajadores.
- Entrevistas, selección y contratación de trabajadores de estructura y operativa.
- Generación y gestión de altas bajas en winsuite.
- Comunicación de accidentes por delta.
- Contratos, gestión de contratos@, nominas, absentismos, planes de formación

04/2016 – 07/2020 – Madrid, España

DIRECTORA DELEGACION – PACTO ETT (GRUPO IMAN)

- Negociación con empresas estratégicas, para cubrir de personal la empresa.
- Gestion, coordinación, formación de los equipos comerciales y de administración.
- Elaboración de presupuestos.
- Control económico, rentabilidad de la oficina, sobre clientes y trabajadores.
- Entrevistas, selección y contratación de trabajadores de estructura y operativa.
- Generación y gestión de altas bajas en winsuite.
- Comunicación de accidentes por delta.
- Contratos, gestión de contratos@, nominas, absentismos, planes de formación

4/2014 – 09/2016 – Madrid, España

DIRECTORA NACIONAL VENTAS – FORMAGRUPO (GRUPO FORMASTUR)

- Elaboración planes de formación para empresas de más de 250 trabajadores, negociaciones, presupuestos y planificaciones de ejecución de la formación a través de fundae.
- Negociación con los sindicatos y comisión paritaria.
- Comunicación y gestión de los créditos de fundae (ant. Fundación tripartita).
- Control de formación en prevención de riesgos laborales en la fundación laboral de la construcción
- Ejecución de formación para todos los equipos comerciales de la empresa.
- Control económico de todos los planes de ejecución ejecutados.
- Coordinación de todos los equipos comerciales.
- Creación de presupuestos y control de costes.
- Colaboración en la creación de propuestas para la captación de nuevos clientes.

2/2010 – 4/2014 – Madrid, España
DIRECTOR NACIONAL DE VENTAS – MST

- Captación, gestión y ejecución de servicios de Outsourcing telefónico para empresas estratégicas.
- Diseño del servicio b2b
- Gestion, formación de los equipos comerciales.
- Elaboración de propuestas, planes de marketing, presupuestos y objetivos comerciales

2/2003 – 2/2010 – Madrid, España
DIRECTOR REGIONAL – FASTER

- Coordinación, gestión, dirección de las oficinas: (Granada, Málaga, Murcia, Molina de Segura, Alicante, Toledo, Zaragoza)
- Gestión y captación de clientes
- Elaboración de propuestas, interpretación de convenio, Negociación
- Gestión de trabajadores, selección (3 personas a mi cargo mínimo por delegación)
- Facturación de la oficina
- Altas y bajas en la seguridad social
- Contratación
- Gestión clientes y trabajadores

● EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

10/1995 – 6/2000 – España
LICENCIADA EN ADMINSITRACION Y DIRECCION DE EMPRESAS – Universidad Alcalá de Henares

10/2007 – 6/2009 – España
MASTER EN DIRECCION DE RECURSOS HUMANOS – Uned

04/2004-12/2004-España
CURSO DE NOMINAS Y SEGUROS SOCIALES- Grupo Ceo

03/2020-12/2020-España
CURSO DE COMUNITY MANAGER, REDACTOR DIGITAL- Grupo Core Networks

COLEGIO LUX

● COMPETENCIAS DE IDIOMAS

Lengua(s) materna(s): ESPAÑOLA

Otro(s) idioma(s):

Inglés: nivel medio

Francés: Alto
