

ID-64400 RAUL

Torrejón De Ardoz, 28850

1985



Resumen profesional

Comercial con más de 10 años de experiencia en el mundo del vino, en hostelería y distribución. Profesional joven con pasión por su trabajo y excelente capacidad de organización. Con facilidad de adaptación a entornos cambiantes y clara orientación a objetivos.

Historial laboral

Gestor Comercial Nacional BODEGAS NOC

Agosto 2019 - Actual

- Captación y gestión de la red de distribución nacional. Gestión de promotores comerciales necesarios para la implantación de impacto de la marca en mercado.
- Creación, gestión y presentación de informes y expedientes.
- Identificación de las necesidades del cliente, proporcionando soluciones que garanticen su satisfacción.
- Participación en las campañas de marketing de la compañía de acuerdo con las instrucciones recibidas.

Key Account Manager en Dibecesa, SIH, Heineken

Enero 2019 - Agosto 2019

- Mantener y fidelizar cartera de cliente de Heineken, grandes captaciones zona centro y sur de Madrid, España.

Jefe de equipo en Dibecesa

Ene 2018 - Ene 2019 Madrid

- Gestión de zona centro, numérica, presupuestos y VN Madrid, España.

Responsable de producto (vino, licores y café) en Dibecesa

Mar 2017 - Ene 2018 Madrid

- Definir estrategia de productos NOCE y negociaciones con proveedores.

Gestor comercial en Dispedisa, MAHOU

Jul 2013 - Mar 2017 Madrid

Gestor de zona en Setland

Ene 2011 - Jul 2013 Madrid, España

- Expansión de gran empresa de Pamplona de productos de limpieza y celulosa. Equipo 6 comerciales

Formación

SECUNDARIA, 2003
PERILLAN Y QUIEROS - CAMPO DE CRIPTANA

Aptitudes

Estrategia
Negociaciones
Presupuestos

Evaluación del mercado
Capacitación de empleados
Máxima dedicación

Éxitos profesionales

- Responsable de aumentar en un 100 % las ventas de la empresa en un plazo de tiempo menor al estipulado