



MONTSE GONZÁLEZ

COMERCIAL

Barcelona

CONTACTO

TELÉFONO:
632 441 606

FECHA NACIMIENTO:
02/02/1985

CORREO ELECTRÓNICO:
montsegonzalez@gmail.com

FORMACIÓN ACADÉMICA

Módulo de grado superior-
Administración y finanzas
(Formación Profesional Grado
Superior (II))

2010 – 2013

EXPERIENCIA LABORAL

Gpv Formador

Symantec - Gestor punto de venta - Gran consumo - Gran Superficie.
Gpv en retail y grandes superficies para empresa de electrónica a informática, gestionando todos los puntos de venta de Catalunya y Comunidad Valenciana. Formación de producto a vendedores, negociación de espacios para mejorar la visibilidad del producto.
03/06/2019 - 28/02/2020

Delegada Comercial

Cecotec - Comercial - Gran consumo - Gran Superficie.
Delegada comercial en gran consumo y plataformas de compra, (Media Markt, Worten, Cadena Activa, Tien21, Grupo Milar (Sacse), Grupo Carreras, TOTConfort, Miro, ECI, Conforama, es uno de los 10 mejores fabricantes en Gama en Pae, número 1 en plataformas on-line como Amazon, Gestión de los pdf asignados para comprobación de las referencias expuestas en tienda, análisis de la competencia, demostraciones nuevos productos en catalogo digital, formaciones a los vendedores y responsables, negociación con los delegados de zona y jefes de compra de las centrales para aumentar las referencias, consiguiendo un aumento del Sell-in en cada pdv, análisis de los servicios de SAT para reportar posibles incidencias y mejoras en calidad, formación a los promotores de la marca para demos de los nuevos productos, supervisión de los acuerdos pactados, preparación para campaña navideña durante el trimestre para asegurar las ventas previstas. Entre más funciones de venta comercial y gestión, informes semanales y mensuales.
02/07/2018 - 21/02/2019

GPV Gestor punto de venta Gran Consumo/ Retail

Beko / Grundig - Gestor punto de venta - Gran consumo - Gran Superficie.
GPV Gran consumo y retail, grupos de compra, (Media Markt, Worten, Cadena Activa, Tien21, Grupo Milar, Grupo Carreras, TOTConfort, Miro, ECI, Conforama, Etc). Fabricante dedicado a Gama blanca de electrodomésticos, Pae y fabricante Grundig en el mismo Grupo, en gama Marrón en Hifi, T, Pae y Gama blanca. Gestión de los pdv asignado en (Catalunya Aragón, País Vasco, La Rioja y Castellón), algunas funciones como comprobación de las referencias expuestas en tienda, análisis de la competencia, demostraciones nuevos productos en catalogo digital y papel, formaciones a los vendedores y responsables, negociación con los delegados de zona y jefes de compra de las centrales para aumentar las referencias expuestas, entre más.
01/05/2017 - 20/06/2018

GPV gestor punto de venta gran consumo y retail

Kobo Electronics - Gestor punto de venta - Gran consumo - Gran Superficie.
GPV en gran consumo, gestionando (Media Markt, Fnac, La Central), para importante fabricante de dispositivos electrónicos Ereaders (KOBO) y sus accesorios. Gestión ruta nacional (Santander, País Vasco, Logroño, Zaragoza/Aragón, Catalunya, Levante y Murcia, excepcionalmente Baleares). Funciones: Check lineal, funciones merchand, formación a vendedores centro y formación grupal en sala mínimo 15 participantes, sobre técnicas de venta y producto, negociación de espacios para mejorar la visibilidad ante la competencia, (vinilos, lineales, lonas exteriores, pantallas digitales, cestas, segundas exposiciones, etiquetas pvp.). También supervisión que se cumplan los acuerdos ya pactados desde las centrales de compra. Control de stock, sell in y sell out, previsiones compra en campañas, acciones máquetin, control de los Brand Ambassador en PDV en campaña, soporte técnico, Demos para aumentar las ventas.
03/02/2014 - 26/01/2017

Gestor comercial

Consultoria IT / Tics / Servicios Telecomunicaciones - Comercial - Informática/Nuevas Tecnologías - Servicios informáticos.
Gestora Comercial en servicios de consultoría y soluciones TIC para empresas, fidelizando clientes existentes en la misma y captando nuevos clientes en la zona Barcelona y alrededores. Soluciones a nivel voz ip, centralitas, radioenlaces, simétricos, mpls, vpn, wifi social, publicidad vía SMS/Aplicación. Soporte técnico para la puesta en marcha de equipos informáticos sincronizados con Tablet y Smartphone de gama media alta con aplicaciones propias de empresa para los equipos comerciales y directivos de las empresas que contrataban nuestros servicios personalizados, distribución de equipos como siemens, Panasonic, Lenovo, Huawei mediante compra final o renting, entre más fabricantes en el porfolio comercial o partners en colaboración. También colaboraba en la misma empresa dando soporte de valor añadido como gestora comercial empresas para Orange distribución, fidelización de cartera de clientes asignada, captación de potenciales en la zona, visitas de TMK por parte del call center interno para apoyar al equipo comercial. Venta cruzada con soluciones informáticas para pyme, crm, geolocalización de flotas/empleado/ soluciones web, etc.
01/10/2009 - 28/11/2013