

MIGUEL ANGEL

ID-58932

CP 46.160 - Llíria (Valencia)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

JULIO DE 2018 HASTA LA ACTUALIDAD.

JEFE DE VENTAS, DRINKS LEVANTE S.L.

- Gestión y distribución de las tareas del equipo comercial.
- Distribución de las cargas y asignación de rutas de reparto.
- Control de rutas y la consecución de sus objetivos.
- Seguimiento y control del desempeño del equipo comercial.
- Control y gestión del crédito de los clientes.
- Confección de las ofertas comerciales. Supervisión y seguimiento.
- Colaboración en las gestiones del director de Área.

ENERO DE 2013 A JULIO DE 2018.

GESTOR PLUS CANAL HORECA, DRINKS LEVANTE SL.

- Formación y asesoramiento a los comerciales para la consecución de los objetivos de la empresa.
- Ampliación y mantenimiento de la cartera de clientes de grandes cuentas.
- Gestión de cobros.

FEBRERO DE 2010 FEBRERO DE 2013.

COMERCIAL CANAL HORECA, DRINKS LEVANTE SL.

- Visita cartera de clientes, registro de pedidos.
- Ampliación cartera de clientes.
- Gestión de cobros.

ANTERIORES EMPRESAS:

- TEJAS Y LADRILLOS DEL MEDITERRANEO SA desde 2000 a 2009.
- DINUSAL SL (CANAL HORECA) desde 1997 a 1999.
- BOMUSA SL (CANAL HORECA) de mayo a octubre de 1997.
- DISBER SL (CANAL HORECA) de febrero de 1996 a mayo 1997.

ESTUDIOS Y COMPETENCIAS

1986 -1990 BACHILLERATO INS LLIRIA.

Otros cursos:

- Diversos cursos de formación destinados al Canal Horeca (Grupo Lactalis Iberia, Gallina Blanca, Flor del Café etc.)
- Diversos cursos de formación del sector vinícola impartidos por Bodegas Faustino, Hispanobodegas y Coviñas.
- Asistencia a talleres de liderazgo.
- Informática nivel usuario.
- Carné de conducir B y C.