

EXPERIENCIA LABORAL:**Septiembre 2023- Actualmente****SILVENT VENTANAS: Gestor técnico comercial:**

- Venta y asesoramiento ventanas y cerramientos en PVC y aluminio enfocado a cliente particular, reformistas, estudios de arquitectura principalmente.
- Gestión del punto de venta, asesoramiento y muestra del producto, negociación de principio a fin, resolución de conflictos, personal a cargo, gestión de cartera de clientes, prospección y aumento de esta, elaboración de estrategias de venta, marketing, realización de presupuestos y pedidos a fábrica.
- Recobros de impagos telefónica y presencialmente a clientes, particular y empresa.

Abril 2022- Septiembre 2022**IBERWINDOWS: Gestor técnico comercial:**

- Venta y asesoramiento ventanas y cerramientos en PVC y aluminio aunque más enfocado a la venta al distribuidor, también se combinaba con la venta al cliente particular y reformista.
- Llevar la negociación de la venta principio a fin, muestra del producto, asesoramiento, negociación, resolución de conflictos, gestión de cartera propia de clientes, prospección y aumento de esta, elaboración de estrategias de venta, realización de presupuestos y pedidos a fábrica.
- Recobros de impagos telefónica y presencialmente a clientes, particular y empresa.

Junio 2020- febrero 2022**INGEVEN VENTANAS: Gestor técnico comercial:**

- Venta y asesoramiento ventanas y cerramientos en PVC y aluminio enfocado a todo tipo de clientes: particulares, reformistas, estudios de arquitectura y distribuidores.
- Gestión del punto de venta, asesoramiento y muestra del producto, negociación de principio a fin, resolución de conflictos, personal a cargo, gestión de cartera propia de clientes, prospección y aumento de esta, elaboración de estrategias de venta, realización de presupuestos y pedidos a fábrica.
- Recobros de impagos telefónica y presencialmente a clientes, particular y empresa.

Enero 2018 – Junio 2020**TECNOVENT: Comercial e Instalador**

- Venta y asesoramiento de productos de protección solar, gestión de la luz y para vestir las ventanas.
- Mediciones, realizar presupuestos
- Instalación de los productos vendidos, estores, rieles, cortinas (tradicionales, venecianas, verticales, etc)
- Gestión de cobros a particulares y empresas.

Abril 2016 – Enero 2018

ELECTRONAEN: Oficial 3ª

- Operario en diferentes obras, realizando conexiones de cajas, enchufes y luminarias, así como otras tareas propias del puesto de electricista.

Julio 2011 – Diciembre 2014

SPORT STREET POLINESIA: Encargado

- Gestión tienda: Gestión de conflictos y toma de decisiones: control de stock y pedidos. Atención al cliente
- Elaboración de Estrategias y seguimiento para incremento de ventas directas y cruzadas
- Gestión y motivación de equipo
- Cuadre diario de ventas y monitorización, planificación de horarios, vacaciones

Febrero 2011 - Julio 2011

FITNESS FIRST: Consultor deportivo

- Captación y atención de posibles socios
- Fidelización de socios y venta cruzada
- Gestión de cobros recibos impagados.

Mayo 2010 – Septiembre 2010

DANONE: Preventa

- Venta y realización de pedidos mediante TPV para reposición de género en puntos de venta
- Controlar los lineales, la correcta colocación y rotación de fechas

Septiembre 2007- Septiembre 2008

KING ESPAÑA: Gestor comercial

- Venta y asesoramiento sobre productos químicos y complementos para la hostelería
- Gestión de cartera propia de clientes, elaboración de presupuestos y negociación
- Recobros de impagos telefónica y presencialmente a clientes particular y empresa.

Noviembre 2002 - Abril 2006

POLI-SERVICES.L.: Comercial

- Venta directa y asesoramiento sobre productos químicos y complementos para la hostelería
- Gestión integral de cartera propia de clientes: negociación, elaboración de presupuestos.
- Recobros de impagos telefónica y presencialmente a clientes particular y empresa.

OTROS TRABAJOS A TIEMPO PARCIAL:

- SEUR** Recogida y entrega de paquetería, elaboración de envíos.
- TIBBET & BRITTEN** Descarga de mercancía y posterior clasificación mediante TPV.
- SOMOSIERRA** Operario de fábrica.
- SECURITS DIRECT** Comercial, venta de alarmas para empresas y particulares

FORMACIÓN ACADÉMICA Y COMPLEMENTARIA:

“Merchandising y Animación Punto de Venta”IAFE (100 horas) 2012

“Marketing y Publicidad” Academia Adams (120 horas) 2010

Septiembre 1995 – Junio 1999: IES San Isidro BUP y COU. Nota media:

Notable Graduado escolar: C.P. Juan Sebastián Elcano

Conocimientos a nivel avanzado de Paquete Office

IDIOMAS:

Español: Lengua materna

Inglés: Medio

Septiembre 2013- junio 2014: Escuela Oficial de Idiomas (EOI): That’s English Nivel Intermedio I.

DATOS DE INTERÉS:

Carné de conducir y vehículo propio.

Responsable, organizado, con experiencia, capacidad de adaptación y don de gentes.