



sobre mi

Profesional versátil y orientado a resultados con más de 20 años de experiencia en diversas áreas como ventas, asesoramiento inmobiliario, finanzas y el sector farmacéutico. Fundador y CEO de AtomicBeers, la primera cervecera artesanal tokenizada. Amplia experiencia en consultoría y formación en técnicas de ventas. Capaz de liderar equipos, desarrollar estrategias comerciales y adaptarse a diferentes mercados.



Malaga

Habilidades

- Ventas y Captación de Clientes
- Negociación y Finanzas
- Consultoría y Formación en Ventas
- Gestión de Equipos
- Blockchain y Tokenización
- Ventas y Captación de Clientes

Idiomas

- Castellano
- Ingles - en formacion

ID-66006

JAVIER

Consultor y formador especialista en Venta

Experiencia

GESTION

2022 – Actual

ATOMICBEERS

Primera cervecera artesanal que usa la blockchain para generar riqueza y realizar acciones de sostenibilidad en el medio ambiente.

FINANCIAL ADVISOR

2022

TIKO – CLIKALIA

Visitas a inmuebles para definir su valor y la creacion de expedientes financieros de compra de las mismas.

ASESOR – RESPONSABLE OFICINA

2017-2021

TECNOCASA

Captacion, gestión y venta de inmuebles de segunda mano.
Gestion de oficina Tecnocasa

AREA MANAGER

2016 – 2017

BEMATE – ROOM MATE

Implementacion de la plataforma Bemate en Malaga y Andalucia.

Seleccion de viviendas turisticas y desarrollo de red partner

ASESOR – FORMADOR

2013 – 2016

OCASIONCASA – FUNDUS

mejora de resultados de equipos comerciales. Introduccion de metodo operativo.

COMERCIAL

2003 – 2012

COORDINADOR DE EQUIPO

HAZ DE VENTAS –CATsa – EXTEL CRM –GRUPO HORO
GRUPO JOLY

venta en puerta fria de servicios de tleecomunicaciones.

Gestion de equipo comercial

Venta y formacion en telemarketing

Venta de espacios en monograficos nacionales



sobre mi

Profesional versátil y orientado a resultados con más de 20 años de experiencia en diversas áreas como ventas, asesoramiento inmobiliario, finanzas y el sector farmacéutico. Fundador y CEO de AtomicBeers, la primera cervezera artesanal tokenizada. Amplia experiencia en consultoría y formación en técnicas de ventas. Capaz de liderar equipos, desarrollar estrategias comerciales y adaptarse a diferentes mercados.



Malaga

Habilidades

- Ventas y Captación de Clientes
- Negociación y Finanzas
- Consultoría y Formación en Ventas
- Gestión de Equipos
- Blockchain y Tokenización
- Ventas y Captación de Clientes

Idiomas

- Castellano
- Ingles - en formacion

ID-66006 JAVIER

Consultor y formador especialista en venta

FORMACION

E.T.P San José
1º de Auxiliar de Administrativo

1996 – 1997
Santísima Trinidad

Auxiliar de Enfermería
1998 – 1999
