

COMERCIAL / PROMOTORA GRANDES CUENTAS

DATOS PERSONALES

Nombre: Eva O.
Población: Sant Vicenç de Castellet (Barcelona)
Fecha Nacimiento: 20 de Enero de 1969



EXPERIENCIA PROFESIONAL

JUNIO 2015 – Actualidad **PPG - DYRUP SPAIN – Barberà del Vallès**

Multinacional dedicada a diferentes actividades de pintura profesional para la construcción y para el público en general con facturación anual superior a 7 millones de € en España. Forma parte de PPG, líder mundial en el sector de la pintura, en áreas como automoción, protective coatings y decoración

Desde Junio 2015 hasta la actualidad: Comercial para la zona Mediterránea (Aragón, Catalunya, Levante, Murcia y Baleares -4 islas-). Sector Distribución y Retail (GGSS). Gestión aproximada de 270 clientes, con una facturación global próxima a 1M€. Mi función principal es la atención de los clientes ya consolidados, así como la captación de nuevos clientes

2009 – Junio 2015 **MATERIS PAINTS ESPAÑA – Les Franqueses del Vallès**

Compañía dedicada a diferentes actividades de pintura profesional para la construcción y para el público en general con facturación anual superior a los 40 millones de €, y con un equipo humano en torno a 200 personas.

Desde Abril 2013 hasta Junio 2015: Promotora Grandes Cuentas. Gestión integral del Grupo Pyma (pintureros. 44 asociados) y Grup Gamma (Superficies de materiales para la Construcción. 266 asociados), con el objetivo de iniciar a la Compañía en un mercado totalmente desconocido, a través de la gestión telefónica (Ventas Año 0: 400K€ + 248K€; Ventas Año 1 -a 30/9-: 800K€ + 246K€)

Funciones:

- Única interlocutora con todos los asociados
- Gestión integral de la relación de negocio: Desde la búsqueda de pedidos de manera proactiva, hasta la atención de consultas técnicas o gestión de incidencias con la entrega del material
- Con objetivos mensuales de ventas. Asimismo, dos objetivos adicionales: por profundidad de gama (Pyma) y por captación de nuevos clientes (Grup Gamma), ambos alcanzados

Desde Junio 2012 a Abril 2013: Administración de Marketing

Funciones:

- Control del presupuesto global de Marketing de la Compañía
- Gestión de las marcas de la Compañía
- Interlocutora con Centrales de Compras del Grupo ADEO (Leroy Merlin / Aki)
- Responsable de los demostradores propios, ubicados en todos los centros Leroy Merlin de España (incluyendo desplazamiento a 20-25 centros en fin de semana)
- Control y seguimiento de stocks de producto (Efectos Decorativos de Pinturas)
- Lanzamiento Efecto Decorativo CRISTAL (incluyendo desplazamiento a Sicilia para tratar con el proveedor de una materia prima, colaboración en el diseño de los muebles de Efectos Decorativos implantados en todos los centros de Leroy Merlin, así como gestión de la logística de su implantación)

Desde 2009 a Mayo 2012: Assistant de Dirección General, con la misión específica de transmitir, gestionar e implementar la política de la Compañía

Funciones:

- Organización (agenda, viajes, reuniones, presentaciones Powerpoint, etc.)
- Meetings (Convención Anual de Ventas; Comités de Dirección, Comités Ejecutivos)
- Travel Manager (con implant en la propia Compañía)
- Gestora de la Flota de Vehículos (con aprox. 80 vehículos y 2 compañías de Renting diferentes)
- Viajes de Incentivos para clientes (3 anuales): Responsable localización de Agencias de Viajes, destinos y comparativa de presupuestos
- Sustitución baja maternal Product Manager Grandes Superficies (Para efectos decorativos en centros de Leroy Merlin y Aki: control cobertura de stocks; control gestión demostradores)

2001 – 2008

GRUPO FLUIDRA - Sabadell

Multinacional española dedicada al desarrollo de aplicaciones para el tratamiento del agua con facturación anual superior a los 650 millones de €, presencia en 31 países a través de 156 delegaciones y con un equipo humano en torno a 3.800 personas.

2008

ACCENT GRAPHIC – GRUPO FLUIDRA – Santa Perpètua

SALES MANAGER

Compañía dedicada al diseño gráfico, proyectos de software y diseño e impresión de etiquetas para uso industrial, con una facturación anual superior a los 3 millones de €

Funciones:

Responsabilidad comercial sobre todas las áreas de negocio de la Compañía, realizando labores de prospección tanto dentro como fuera del Grupo Fluidra. Desarrollo de nuevos canales de venta (webservices), ante la disminución del volumen de negocio

2005 – mayo 2008

ASTRALPOOL GROUP – Gº FLUIDRA (Sabadell)

ASSISTANT DIRECTOR GENERAL DE EUROPA

Distribución al canal profesional de sistemas y componentes para piscinas de uso público o privado con facturación anual superior a los 400 millones de €

Gestión de las 13 Compañías existentes en los 12 países supervisados por el holding de Europa, con la misión específica de transmitir, gestionar e implementar la política comercial común y la estructura de las Compañías, siguiendo las directrices del Director General de Europa que es, además, miembro del Comité Ejecutivo de la Compañía.

Funciones:

- Organización (agenda, viajes, reuniones, presentaciones Powerpoint, etc.)
- Creación, seguimiento y análisis del Reporting de ventas (Facturación vs Forecast y Budget, Cuentas de resultados, etc.)
- Creación, realización y exposición de Presentaciones (Comité de Dirección, Comité Ejecutivo, presupuestos y externas)
- Meetings & Ferias (Convención Anual de Ventas; Feria de la Piscina y Smagua)
- Team Leader en la creación e implantación del Incentivo para la red comercial.
- Representación de la Compañía en el Viaje de incentivos del Equipo Comercial (130 pax aprox)
- Responsable implantación CRM
- Responsable Comercial de la implantación de un proyecto de Internet en 3 Compañías

2001 – 2004

ASTRALPOOL ESPAÑA – Gº FLUIDRA (Polinyà)

Secretaria Dtor Comercial / Adjunto Director General

Compañía dedicada al tratamiento del agua con facturación anual superior a € 120 millones

Gestión de las 7 zonas existentes, supervisadas por la Dirección Comercial, teniendo como misión transmitir, gestionar e implementar la política comercial común y la estructura de cada zona.

Las funciones desarrolladas son las propias del puesto en cuanto a organización, reporting y presentaciones, además de la implementación de la estadística diaria de Ventas y la responsabilidad sobre la unificación de productos en un proceso de fusión (20.000 referencias)

1987 – 2000

GRUPO UNILEVER - Barcelona

1997 – 2000

DIVERSEYLEVER – GRUPO UNILEVER – Barcelona / Esplugues de Llobregat

Compañía multinacional dedicada a la fabricación y venta de productos químicos para uso industrial

Secretaria Director de División

Gestión de las áreas Comercial, Desarrollo de Negocio y Marketing, supervisadas por el Director de División, teniendo como misión transmitir, gestionar e implementar la política comercial y de gestión común y la estructura de cada área, siguiendo las directrices del Director de División.

Las funciones realizadas son las propias del puesto en cuanto a organización, reporting y presentaciones, además de la confección de tarifas de precios para Grandes Cuentas y responsable de selección y formación de personal en prácticas, ejerciendo, además, como tutora.

1987 – 1997

DIVERSEYLEVER – GRUPO UNILEVER – Barcelona / Esplugues de Llobregat

Compañía multinacional dedicada a la fabricación y venta de productos químicos para uso industrial

Secretaria Director de Ventas

Gestión de las 9 zonas existentes, supervisadas por el Director Comercial, con la misión de transmitir, gestionar e implementar la política comercial común y la estructura de cada zona, siguiendo las directrices del Director Comercial.

Las funciones realizadas son las propias del puesto en cuanto a organización, reporting y presentaciones se refiere.

FORMACION ACADÉMICA

1983 – 1985

Centre d'Estudis Catalunya (Barcelona)

F.P. Grado Medio - Rama Administrativa

1985 – 1986

Leiter (Barcelona)

Curso Académico de programación en Cobol

CONOCIMIENTOS INFORMATICOS

- Usuaría avanzada de Microsoft Office (Word / Excel / Outlook / Powerpoint / Access). Lotus Notes e Internet
- Usuaría entorno AS/400 y SAP

IDIOMAS

- Catalán y Castellano: Nativo
 - Inglés: Nivel Medio / Alto. Titulación de Escuela de Negocios EADA
 - Francés: Nivel básico, alcanzado en la E.G.B.
-