



PERFIL

Apasionado del mundo comercial y marketing, con un gran nivel de asertividad, comprometido al máximo con cada proyecto laboral realizado. Proactivo y siempre abierto a nuevos proyectos y retos profesionales.

Siempre con HONESTIDAD, TRABAJO y RESPETO esas serán las claves del ÉXITO

- Inclusión
- Integridad
- Innovación
- Pasión
- Rapidez
- Responsabilidad

CONTACTO

AFICIONES

Turismo
Senderismo
Cocina

OTROS DATOS DE INTERES

Carnet de conducir y vehículo propio
Incorporación inmediata
Facilidad de adaptación y aprendizaje
Movilidad Geográfica

ID-50347 TOMÁS

Gestor Comercial On Trade

EDUCACIÓN

- **Curso de Especialización en Dirección de Marketing y Ventas.**
Cursado en la Escuela de Negocios y Dirección y la Universidad Europea Miguel de Cervantes .
- **The PowerMBA con especialización en Digital Marketing**
- **Técnico de Organización, Planificación y Dirección de establecimientos de restauración.**
Cursado en la Escuela Superior de Turismo de Sevilla y ESAH.
- **Administración y Finanzas**
Centro de estudios Alhamar (Granada)
- **Educación Secundaria Obligatoria**
I.E.S. Zaidin Vergeles (Granada)

EXPERIENCIA LABORAL

EXTERNALIA OUTSOURCING COMERCIAL GESTOR COMERCIAL PROYECTO DIAGEO ON TRADE MÁLAGA, CORDOBA Y CÁDIZ 27-02-2020 - 15-02-2021

Gestión, mantenimiento y fidelización del parque de clientes asignado realizando todas las acciones encaminadas a su crecimiento.
Búsqueda de nuevas oportunidades y ampliación del parque de clientes.

Acompañamiento con nuestros mayoristas para promover y potenciar los productos de la compañía y aumentar la cuota en el canal Horeca.

Cumplimiento de los objetivos comerciales aprobados por la Dirección Comercial en cada ámbito de actuación.

BACARDÍ ESPAÑA GESTOR COMERCIAL HORECA MÁLAGA Y MELILLA 14-05-2018 - 7-10-2019

Gestión, mantenimiento y fidelización del parque de clientes asignado realizando todas las acciones encaminadas a su crecimiento.
Búsqueda de nuevas oportunidades y ampliación del parque de clientes.

Acompañamiento con nuestros mayoristas para promover y potenciar los productos de la compañía y aumentar la cuota en el canal Horeca.

Cumplimiento de los objetivos comerciales aprobados por la Dirección Comercial en cada ámbito de actuación.

GRUPO CAMPARI ESPAÑA DELEGADO COMERCIAL MÁLAGA Y CÁDIZ

15-03-2018 - 29-05-2018

Activación del Plan Costa Málaga y Cádiz 2018

Acompañamiento con nuestros mayoristas para promover y potenciar los productos de la compañía y aumentar la cuota en el canal Horeca.

**PERNOD RICARD ESPAÑA PROMOTOR ACTIVACIÓN TRADE MARKETING
Málaga, Jaén, Granada y Córdoba**

1-06-2017 - 31-12-2017

Activación campaña de Navidad 2017

Responsable de las acciones e implementaciones previstas por el Dpto de Trade Marketing para el plan Navidad 2017

Elaboración de informes sobre las diferentes acciones e implementaciones realizadas.

Coordinación y dirección de las Fiestas Imagen de las diferentes Marcas de la Compañía.

CAFENTO GPV DELEGACIÓN DE ANDALUCÍA

20-03-2017 - 15-09-2017

Promoción y venta de la diferente línea de productos de la compañía

PALACIO DE CONGRESOS DE GRANADA RESPONSABLE COMERCIAL "LA NUBE"

01-06-2016 - 30-09-2016

Responsable del Dpto Comercial de la Terraza de Verano del Palacio de Congresos.

Supervisión y Dirección del equipo de comerciales del Dpto.

Elaboración de rutas diurnas y nocturnas de los comerciales.

Cierre y coordinación de la programación de eventos, fiestas y conciertos.

Elaboración y supervisión junto con el Dpto de Publicidad de la imagen digital, flyers y de la campaña de publicidad. En transporte público y marquesinas.

Responsable de la gestión de las RR.SS

**PRACTICAS DE EMPRESA ESCUELA HOSTELERÍA DPTO. CATERING PCGR
GRUPO ABADES**

05-09-2015 - 31-10-2015

Elaboración de escandallos

Elaboración de presupuestos de los diferentes eventos

Elaboración de las hojas de servicio

Comercialización y acompañamiento de los diferentes espacios para celebración de eventos de los que la empresa disponía.

683 UPPER CLUB RESPONSABLE DPTO. COMERCIAL, MARKETING Y COMUNICACIÓN

11-07-2014 - 31-01-2015

Supervisión y Dirección del equipo de comerciales del Dpto.

Elaboración de rutas diurnas y nocturnas de los comerciales.

Cierre y coordinación de la programación de eventos, fiestas y conciertos.

Elaboración y supervisión de los planes promocionales, programación, eventos y fiestas imagen.

Responsable de la gestión de las RR.SS y comunicación de la empresa.

SALA ALIATAR GRANADA RESPONSABLE DPTO. COMERCIAL MARKETING Y COMUNICACIÓN

1-05-2013- 31-04-2014

Supervisión y Dirección del equipo de comerciales del Dpto.

Elaboración de rutas diurnas y nocturnas de los comerciales.

Cierre y coordinación de la programación de eventos, fiestas y conciertos.

Elaboración y supervisión de las planes promocionales, programación, eventos y fiestas imagen.

Responsable de la gestión de las RR.SS y comunicación de la empresa

PLUS ULTRA SEGUROS GESTOR COMERCIAL Y DPTO. ADMINISTRACIÓN

11-01-2010- 24-09-2014

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

☐ **Curso de Comunicación empresarial y Protocolo mediante tele formación**

Año 2012. Impartido por la Confederación de Empresarios de Andalucía.

☐ **Curso de Organización de Eventos y Protocolo**

Impartido por la Escuela Internacional de Protocolo de Granada Mayo de 2015