



ID-23713

GORKA

CONTACTO

TELÉFONO:

CORREO ELECTRÓNICO:

POBLACIÓN:
Irún, Guipúzcoa

IDIOMAS

INGLÉS: nivel medio. Título: B1.1 en la EOI de Irún.

EUSKERA: Nivel básico hablado y escrito.

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

Office 365 : a nivel usuario.

APTITUDES

Capacidad de negociación.
Capacidad de trabajo en equipo.
Orientado a resultados.

OTROS DATOS DE INTERES

Música (estudios musicales - clarinete)

EDUCACIÓN

LICENCIATURA DE ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESAS

- Universidad del País Vasco. San Sebastián. Guipúzcoa. 2003

DIPLOMATURA DE CIENCIAS EMPRESARIALES 2001

- Universidad del País Vasco. San Sebastián. Guipúzcoa. 2001

EXPERIENCIA LABORAL

COVAP (Gestor Comercial Zona Norte)

Septiembre 2022

Gestión de distribuidores y clientes de canal tradicional.

Gestión de puntos de venta de Retail.

Negociación con potenciales clientes y fidelización de las cuentas existentes.

LACTALIS NESTLÉ (Comercial Guipúzcoa-Navarra-La Rioja)

2010 – febrero 2022

Gestión de puntos de venta de Retail.

Realizar negociaciones locales en Retail que incrementen las ventas (exposiciones de productos, espacios adicionales etc.).

Responsable de distribuidores y mayoristas de mi zona.

Búsqueda y captación de clientes en canal tradicional, fuera del hogar y colectividades.

Objetivos logrados: Gestión de cliente regional en Retail.

UVESCO (Jefe de Supermercado)

2007 - 2009

Implantación de política comercial y conseguir la rentabilidad de la tienda.

Selección y coordinación de colaboradores.

Objetivos logrados: consolidación de equipo joven a mi cargo.

ALCAMPO IRUN (Jefe Sección de Líquidos y Ultramarinos dulces)

2005 - 2007

Gestión: compra de mercancías, gestión de stocks, seguimiento de resultados económicos e investigación de mercados.

Coordinación y selección de mi equipo de colaboradores.

Definición de política, fijación de objetivos y selección de gamas de productos.

Objetivos logrados: consecución de cifra récord de venta en campaña Navidad de turrónes y bombones.