

ID-58232 Daniel

PRINCIPALES INTERESES

Orientado a cambio laboral (especial interés sector de la energía y energías renovables)

Proactividad y clara orientación al cliente.

Capacitado para trabajar por objetivos comerciales y consecución de estos.

Especializado en el trato directo con el cliente, escucha activa y detección de necesidades concretas.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Julio 2020 – Actualmente: **SECURITAS DIRECT**

Gestor comercial telefónico y agente CRA

Negociación y cierre de contratos vía telefónica para comercialización sistemas de seguridad en viviendas unifamiliares, Comunidades de Propietarios y Pymes.

Septiembre 2019 – Julio 2020: **BANCO SABADELL**

Gestor comercial y soporte técnico a clientes.

Emisión de llamadas para comercialización de nuevos productos (B2B & B2C) y soporte telemático para operativa bancaria a través de web y APP.

Junio 2018 – junio 2019: **AUTO 1 (COMPRAMOS TU COCHE)**

Inside Sales

Gestión de cartera de clientes (B2B) para la compraventa de vehículos, por objetivos. Gestión administrativa para el alta de nuevos contratos y seguimiento de leads para alta de nuevas ventas. Prospección de nuevos clientes y mantenimiento de cartera.

Abril 2015 – mayo 2018: **UNÍSONO (CAMPAÑA IBEDROLA)**

Gestor comercial telefónico

Captación de nuevos clientes para contratos de luz/gas/servicios. Prospección de leads para alta de nuevos contratos con la compañía.

FORMACIÓN ACADÉMICA

IES Diego Velázquez (Torrelodones)

2010 – 2013: Titulación Bachillerato (rama Ciencias Sociales)