

ID-64651 Olga Mª

27 de Mayo 1974



Aptitudes y Disponibilidad

Capacidad rápida de adaptación

Facilidad comercial en trato con clientes y gestión de negociaciones

Facilidad para trabajar en equipo

Disponibilidad para viajar

Experiencia

*Dirección Comercial- toda España

(Marzo 2022-Actualidad)

Bodega Reina de Castilla, S.C.

*Delegada de Ventas zona Andalucía, Canarias, Cataluña y Murcia

(Julio 2013-Marzo 2022)

Bodegas Vinos de León, S.A.& Bodegas Señorío de Nava, S.A.

En ambos puestos he trabajado en todos los canales distribución, cash locales y supermercados.

Experiencia en trato con clientes.

Mi ámbito de trabajo va desde cerrar plantillas, tarifas, promociones temporales hasta acompañar a los comerciales para apoyarles en la venta horeca.

Manejo de herramientas digitales- CRM, Excell, EDI

*Encargada del departamento logística-almacén

(Dic 2000- Junio 2013)

Bodegas Vinos de León, S.A. & Bodegas Señorío de Nava, S.A.

Funciones de control existencias, tramitación de pedidos, costes logísticos, trato con operadores logísticos....etc.

*Diferentes trabajos:

Prácticas en Caja España y Kraft Suchard. 1998-2000

Formación Académica

Diplomada en Ciencias Empresariales. Universidad de León 1994-1997

Distintos cursos de formación impartidos por la bodega de ventas y logística(1996-1998)

Curso de Análisis Sensorial de los Vinos- Acción Laboral- de 7 al 24 de febrero 2022.

A distancia

Idiomas: inglés intermedio