

Frutos Mancha, José
17 de Marzo de 1987
Madrid, España
Contacto: 667 99 88 32
Email: josefrutosm@gmail.com



HABILIDADES PROFESIONALES

El comienzo de mi carrera profesional fue en auditoria con PricewaterhouseCoopers (PwC), fueron dos años de duro trabajo donde comencé una disciplina seguida hasta ahora de trabajo duro, con cortos *deadlines* y enfoques múltiples ante una situación. Durante este tiempo cursé un máster en Contabilidad y Finanzas por la Universidad Pontificia de Comillas (ICADE).

Después trabajé en Johnson & Johnson en el departamento financiero, donde pude desarrollar modelos propios de análisis, contribuir con nuevas herramientas de desarrollo de negocio, ofreciendo un apoyo constante al equipo comercial.

Finalmente decidí incorporarme al equipo de Avis Budget Group, donde estuve más de tres años en el departamento de Planning Financiero (FP&A), manteniendo un apoyo directo a la rama de Negocio. Posteriormente avancé como Analista de Negocio y Supervisor del Segmento de Cuentas Estratégicas (Key Accounts) en el Departamento Comercial, donde mezclo mis conocimientos financieros con los comerciales para grandes cuentas.

Pasé a ser el manager de este departamento, que fue creciendo, incorporando a Portugal dentro de nuestras competencias, formando así un solo equipo para todo Iberia.

EXPERIENCIA LABORAL

- Mayo 2014 - **AVIS Rent a Car, Madrid.**

Manager of Sales (Iberia Key Account Manager). Desde 2019 a la actualidad

- Evaluación de la situación del mercado a nivel Iberia; pipeline, portfolio, áreas de crecimiento y estrategias a implementar en ambos mercados.
- Creación de Plan, Forecast mensual y revisión de los mismos.
- Segmentación de las carteras nacionales entre el equipo y con otros departamentos comerciales.
- Análisis de rentabilidad y proyección de resultados.
- Establecimiento de estrategias de precio, producto a escala de Iberia, por países e incluso regiones y clusters.
- Negociaciones internas en cuanto a los márgenes y desviación del negocio entre las distintas ramas del mercado.
- Supervisar concursos nacionales e internacionales y supervisión de la implementación de los acuerdos.
- Análisis de Contribuciones y márgenes para establecer nuevas estrategias a implementar.

Key Account Manager (2018 – 2019)

- Gestión comercial de cuentas estratégicas o grandes cuentas (Grupo Mulliez, Repsol, Naturgy, Gas Natural, Vestas, Deloitte... entre otras)

Analista de Negocio y Supervisor para Cuentas Estratégicas para España (2017 – 2018)

- Evaluación de la situación del mercado; portfolio, comportamientos, áreas y estrategia a seguir. -Creación de Plan y Forecast mensual.
- Análisis de rentabilidad y proyección de resultados.
- Supervisor de concursos nacionales e internacionales de las grandes cuentas.
- Establecimiento de precios y flotas segmentando el mercado, periodos y necesidades de negocio.
- Análisis de Contribuciones, Mix de Productos, Estacionalidad y márgenes directos e indirectos.

Analista Financiero Senior (FP&A) para España, Portugal e Italia (2014 – 2017)

- Coordinar Proyectos del Grupo como aperturas de oficinas y concursos de proveedores como ADIF y AENA, así como concursos de clientes nacionales e internacionales.
- Análisis Financiero de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y del Balance de Situación. Preparación y seguimiento del Plan, Forecasts y Cierres Mensuales.
- Controlling de Costes y de las inversiones (CapEx).
- *Business insight*, soporte comercial, Revenue Management y proyecciones anuales.
- Presupuestos anuales, desviaciones, one-offs, gestión de ingresos y comparativa de resultados.
- Reporte de resultados y preparación de presentaciones (gráficas, power point, waterfalls y análisis)

Junio 2013-Mayo 2014 **Johnson and Johnson, Madrid.**

Analista Financiero para España y Portugal en las empresas Lifescan y ASP.

- Análisis de costes Operativos y Overheads, cálculos de márgenes y preparación de escenarios
- Creación del Plan y Forecasts, así como análisis de cierres mensuales
- Soporte a la rama comercial, establecimiento de estrategias y precios
- Análisis de Mercado, sectores y segmentos, encontrando oportunidades y riesgos entre ellos.
- Apoyo a los concursos públicos de los distintos organismos de sanidad.

● Septiembre 2011-Marzo 2013 **PriceWaterhouesCoopers (PwC) Madrid.**

Auditor de cuentas en el sector Industrial y Farmacéutico.

- Consolidación de Cuentas Anuales, trabajando en distintos sistemas contables (IFRS, US Gaap, Plan General de Contabilidad).
- Armonización de políticas contables y definición sobre la contabilidad local y la española.
- Creación y Ejecución de Controles Internos.
- Auditar y apoyar en la creación del Reporte de las Cuentas Anuales, individuales y consolidadas.
- Implementación y Evaluación de revisiones analíticas.

HISTORIA ACADÉMICA

Septiembre 2011 - Enero 2013: Máster en Contabilidad, Finanzas y Auditoría en la Universidad Pontificia de Comillas (ICADE). Este máster convalida el examen teórico del ROAC.

2005-2011 Licenciatura Bilingüe en Administración y Dirección de Empresas (en Inglés), Universidad Rey Juan Carlos de Madrid.

2010-2011 Exchange Year (Programa Erasmus) en Lisboa, Portugal, en la Universidad Nova de Lisboa.

2003-2004 Exchange Year en Virginia, USA, estudiando Bachillerato.

IDIOMAS

SPANISH: Mother tongue

ENGLISH: High level

PORTUGUES: Medium level

OTRAS CAPACITACIONES Y HABILIDADES INFORMÁTICAS

2017-2020 Varios cursos internos de la herramienta Salesforce, utilizada en el manejo diario de carteras, seguimiento de clientes y reconocimiento de oportunidades.

2014-2020 Varios cursos de la herramienta QlikView; top Business Intelligence tool. Trabajando con esta herramienta a diario como análisis de negocio y financiero. Capacitación de Diseñador y Desarrollador.

2011-2012 Varios cursos en programas como Lotus Notes, Excel, and Aura. Contacto con la herramienta SAP durante mis años en PwC y Johnson & Johnson.

2009 Curso de Bolsa de Valores e Inversiones en la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid.

2007-2009 Voluntario en la Fundación Síndrome de Down de Madrid.