

David



Sales &Event Specialist



Resumen

Más de 10 años de experiencia en producción y coordinación de eventos, marketing, ventas y comunicación. Acostumbrado a la gestión por objetivos de diferentes equipos multidisciplinares, con alta orientación a resultados.



Contacto



(+34)



Las Rozas, Madrid. Spain.



Aptitudes

Inglés. Profesional

Flexibilidad

Compromiso

Liderazgo

Trabajo en equipo

Formación multidisciplinar

Capacidad Negociadora

Planificación y gestión del tiempo

Empatía y confianza

Comunicación eficaz



EXPERIENCIA PROFESIONAL

SALES & PROJECT MANAGEMENT

Sep 2022-Presente

RENTAL SP -AV, Madrid

*Responsable de liderar, comercializar, planificar y ejecutar proyectos audiovisuales del sector MICE. *Coordinación y supervisión in situ del equipo y personal técnico. * Gestión de múltiples eventos y clientes simultáneamente* Logística y operaciones * Rentman CRM Software * Selección y gestión de proveedores. * Prospección, captación y fidelización de clientes. * Formación del equipo comercial. * Evaluación del desempeño y análisis de KPIs. * Liderazgo en la producción de eventos internacionales. * Especializado en producción técnica de eventos presenciales, híbridos y virtuales.

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Marzo 2021 - Sep 2022

CREATIVE TECHNOLOGY - NEP LIVE EVENTS, Madrid.

*Desarrollo de la estrategia de ventas nacional. * Identificación de oportunidades de negocio nacionales e internacionales. * Responsable de la gestión de las relaciones con clientes. *Salesforce CRM * LinkedIn Sales Navigator. *Colaboración comercial estratégica con el grupo NEP-Live Events en la producción de eventos en Europa, Asia y LATAM.

SENIOR SALES EXECUTIVE

Enero 2020-Marzo 2021

SERVICIOS AUDIOVISUALES ÁREA TÉCNICA, Madrid

Ejecutivo de cuentas estratégicas nacionales e internacionales. * Responsable de la captación, gestión y fidelización de clientes. Diseño de campañas de comunicación de Marketing digital y experiencial. * Desarrollo de la estrategia de expansión internacional. * Coordinación y supervisión de eventos internacionales en Europa y LATAM.

VENUE MANAGER

Noviembre 15 -Dic 2019

PALACIO NEPTUNO, Madrid

Responsable de las operaciones diarias del espacio, incluyendo ventas, presupuestación, CRM y formación de personal. * Zoho CRM Software * Responsable de liderar, planificar y supervisar la calidad y desarrollo de los servicios contratados. * Selección y gestión de proveedores. *Coordinación de eventos corporativos, sociales, congresos y ferias para clientes nacionales e internacionales.

SALES & PROJECT MANAGER – LUMENTIUM BY RAMON FREIXA, Spain.

Responsable de venta y producción del espectáculo inmersivo. * Logística y operaciones. * Diseño y ejecución de campañas de marketing digital y experiencial. Negociación, cierre y lanzamiento en Europa, con acuerdo internacional Lumentium UK. *Coordinación y supervisión in situ del equipo técnico audiovisual y de restauración. * Análisis de KPIs

EVENT MANAGER

Junio 2014 - Sep 2015

BOOTS & BOURBON SALOON, Toronto. Canada

CRM, reservas y coordinación de eventos. * Food & Beverage operations. * Supervisión del personal de sala.

MARKETING ASSISTANT

Enero 2012 -Dic 2012

ALD AUTOMOTIVE, Madrid

*Soporte al departamento de marketing y eventos. * Coordinación y producción de eventos corporativos, especialmente enfocados al B2B.



EDUCACIÓN PROFESIONAL

Event Management, Festival and Conference

2013 - 2014

University of Toronto -Centennial College, Toronto Canada

Bachelor's degree Marketing & Business Management

2007 - 2012

ESIC Business & Marketing School, Madrid, Spain