

CURRICULUM VITAE

Antonio Javier B.
(Sevilla)

PRESENTACIÓN

- ✓ Experto en Venta Consultiva-Mentoring Comercial.
- ✓ Experto en obtener resultados tangibles de ventas. Desarrollo y ejecución del plan de marketing-ventas.
- ✓ 25 años de experiencia en el sector de Tecnologías de la Información.
- ✓ Mentor-Coach. Acreditación EMCC Global EIA Practitioner Nº EIA20216610.

FORMACIÓN ACADÉMICA

2020	Experto Universitario en Coaching y Mentoring. Universidad Internacional de La Rioja.
2020	Project Management Gold Level. Konica Minolta Academy.
2018	Certificación Profesional Internacional en Coaching Ejecutivo y Empresarial. Euroinnova BS.
2013	MBA en Dirección General. Universidad Internacional de La Rioja.
2009	Diplomado en Informática. Universidad de Huelva.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2015 - YTD	Consultor Production Printing. Konica Minolta Business Solutions Spain, S.A. ✓ Desarrollo de negocio en el sector de la Industria Gráfica. Equipos profesionales de impresión y software de control y automatización de flujo de trabajo. ✓ Soluciones globales en el ámbito de las tecnologías de la información. Soluciones de infraestructura (Azure), de virtualización (VMware), de backup (Acronis), de seguridad (Sophos), de trabajo colaborativo (DocShare, Office 365), así como gestión completa de infraestructura IT y aplicaciones mediante Workplace Hub.
2014 – 2015	Business Development Manager. GM Technology. ✓ Responsable de la relación comercial en las cuentas asignadas de sector público. ✓ Experto en contratación pública de servicios de impresión. ✓ Soluciones y Servicios: Pay-As-You-Go, Production Printing, Managed Print Services (MPS), Business Process Outsourcing (BPO).
2013 – 2014	Business Development Manager. DEISA Technologies AVG Technologies. ✓ Identificación y desarrollo de relaciones estratégicas B2B, B2C y B2G. ✓ Incremento de operaciones SMB y Retail. ✓ Posicionamiento de líneas de productos Business y Consumer. ✓ Desarrollo comercial de líneas de productos Cloud y RMM en proveedores de servicios gestionados (MSP). ✓ AVG Partner Program en España. ✓ Puesta en producción del Reseller Center en España. ✓ Comunicación corporativa online y offline.
2012 – 2013	Account Manager South Spain. Wolters Kluwer España. ✓ Captación y desarrollo de usuarios del sector logístico para plataforma SaaS. ✓ Coordinación de recursos de telesales y visitas presenciales a clientes potenciales. ✓ Análisis del mercado de la zona sur de España.

1995 – 2012 **Key Account Manager. Xerox España.**

- ✓ Responsable de la relación comercial en cuentas de sector público, banca e industria.
- ✓ Adjudicación de concurso de homologación, concursos públicos y acuerdos marco.
- ✓ Desarrollo de sinergias con partners, integradores y distribuidores oficiales.

IDIOMAS

Español.

Inglés.

CERTIFICACIONES

2021	Mentor-Coach. N° Acreditación: EIA20216610. EMCC Global.
2021	Fiery Cutsheet Certified Professional 2021. EFI, Inc.
2020	Project Management Silver Level. Konica Minolta Academy.
2020	Project Management Bronze Level. Konica Minolta Academy.
2020	Fiery Certified Professional 2020. EFI, Inc.
2019	GoBase Focus - Compliance in the Sales and Procurement Areas. Konica Minolta Academy.
2019	Data Protection in compliance with GDPR. Konica Minolta Academy.
2018	Fiery Certified Professional 2018. EFI, Inc.
2018	Habilidades y Desarrollo Comerciales. SDS Training, S.L.
2017	Programa de Liderazgo, Talento y Resultados. D'arte Coaching y Formación Artesanal, S.L.
2016	COMPASS - Wide Format Printing. Konica Minolta Academy.
2016	COMPASS - Commercial Print. Konica Minolta Academy.
2016	COMPASS – Central Reprographic Department. Konica Minolta Academy.
2016	COMPASS - Production Printing Essentials. Konica Minolta Academy.
2016	COMPASS – Digital1234. Konica Minolta Academy.
2010	Programa Avanzado de Dirección Empresarial (PADE). Método Estudios Consultores, S.L.

INFORMACIÓN PERSONAL

Nacido el 18/11/1968. Español.