



# Iñigo

ID-60355

EJECUTIVO DE VENTAS - SALES MANAGER

Apasionado por la alimentación y gastronomía; enfocado en acercar el mejor producto al consumidor.

## Contacto



## Experiencia laboral

### Gestor comercial

Agrocomercial Uranzu S.L. | 2022

- Ejecución del plan de ventas
- Desarrollo de cartera de clientes, mejora de rentabilidad 4%
- Incorporación de clientes 5 al mes
- Gestión de incidencias en coordinación con otros departamentos
- *Logro:* Aumento de ventas 10%/mes

### Fundador y Gerente

Restaurante N.06 San Sebastián | 2018 - 2021

- Propietario y gestor del restaurante
- Diseño de la oferta gastronómica
- Negociación con proveedores
- Contratación y gestión de personal

### Dirección y asesoría comercial

Foodiz Estrategia Agroalimentaria SL | 2016

Sal de Añana

- Crear red de distribución nacional para Sal de Añana
- Homogeneización de la política de precios
- Negociación con Gran Distribución
- *Logro:* Designación de 8 nuevos distribuidores nacionales en 4 meses

Bodegas San Mamés

- Relación con distribuidores: evaluación, asignación y selección
- Búsqueda de distribuidores: provincias sin representación
- *Logro:* Incremento de ventas 8%

## Formación Académica

### Basque Culinary Center

Máster Enomarketing y Sumillería | 2015

### CEBANC Donostia - San Sebastián

Técnico Superior Comercio y Marketing | 2012 - 2014

Técnico Superior Dirección de Restaurante | 2009 - 2011

### JESUÏTES Sarrià Sant Ignasi Barcelona

Curso de especialización en Sumillería | 2011 - 2012

## Experiencia Complementaria

### El Bulli Foundation Barcelona

Investigador del Departamento de Bebidas | 2015

### Cavas Gramona Barcelona

Asistente de bodega durante la vendimia | 2015

### Bodegas Hiruzta Hondarribia

Prácticas de Comercio y Marketing | 2014