



JOSÉ

ID-58309

Valencia, España

EXPERIENCIA LABORAL



JUNIO 2019- ACTUALMENTE

PREVENTA

Responsable de desarrollo de negocio en la zona asignada. Mantenimiento y captación de clientes del canal HORECA y alimentación, Reporte diario de ventas, facturación y cobros a jefe de grupo.



MARZO 2018 – JUNIO 2019

GESTOR DE MERCADO-PREVENTA

Asegurar el volumen y rentabilidad de las ventas. Ampliar la cartera y/o tipología de cliente. Colaborar estrechamente en la elaboración del plan comercial y marketing con sus reportes de actividad, del mercado y el conocimiento de potenciales clientes.



MAYO 2017 – DICIEMBRE 2017

VISITADOR MÉDICO

Visita médica: atención primaria, enfermería, pediatría, residencias y farmacias. Productos: ginecología, laxante, respiratorio y dermatología.



PROFESIONAL VENTA DIRECTA

Presentación, demostración y venta directa de productos exclusivos de la compañía, destinado a particulares, empresas o colectivos.



2015 - 2016

SOCIO FUNDADOR

Desarrollo del plan de negocio, desarrollo e implementación de la plataforma de gestión de clientes. Captación de clientes y responsable de marketing y producto.



2011 - 2016

TEAM DEVELOPER TRAINER

Responsable de turnos de trabajo, desarrollo y formación de equipos.



2008 - 2011

COMERCIAL

Desarrollo y mantenimiento de cartera de clientes.

FORMACIÓN

GRADO DE MARKETING **UNIVERSIDAD INTERNACIONAL DE VALENCIA** SEPT 2020 - ACTUALIDAD

GRADO DE ADE **UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE VALENCIA** 2012 - 2017

*CURSADO. NO FINALIZADO. 3ºCURSO

- CURSO COACHING PERSONAL. UNIVERSIDAD CANTABRIA. (2016)
- CURSO EXCEL. UPV (2016)
- CURSO LÍDERES DE ENTRENAMIENTO MCDONALD'S (2014)

HABILIDADES

EMPATÍA
CREATIVIDAD
LIDERAZGO
INTERRELACIÓN CON OTROS
CAPACIDAD ANALÍTICA
ESCUCHA ACTIVA
CONTROL DEL ESTRÉS
CAPACIDAD DE COMUNICACIÓN
TRABAJO EN EQUIPO
CAPACIDAD DE NEGOCIACIÓN
INICIATIVA

INFORMÁTICA

- CRM
- MSOFFICE
- COMMUNITY MANAGER
- WORDPRESS
- XLS PIVOT TABLES
- OFIMÁTICA