



JON PÉREZ IRIARTE

RESUMEN

Siempre me he dedicado al mundo comercial, lo he hecho tanto como empleado como de manera autónoma. Además, he desempeñado esta labor en diversos sectores: automoción, hostelería y energías renovables.

HABILIDADES PRINCIPALES

Marketing digital
Dominio de Office 365
Análisis de modelos de negocio
Diseño red de distribución
Venta telemática y presencial
Trabajo en equipo y por objetivos
Gestión equipos comerciales (1-3 pax.)
Idiomas: Euskera, Inglés y Castellano

DATOS DE CONTACTO

Las Palmas

28 años



EXPERIENCIA LABORAL

SALES REPRESENTATIVE

SNAP-ON | Sept 2018 - Dic 2019

Líder mundial de equipación de talleres
Canal automoción
Venta de equipos de diagnóstico
Red de talleres oficiales y generalista

AGENTE COMERCIAL

Andalusí Beverages | Dic 2019 - Oct 2020

Canal de bebidas espirituosas
Gestión equipos comerciales
Introducción nuevo portfolio de productos
Prospección y venta cliente final

RENEWABLE ENERGY EXPERT CONSULTANT

Solar Profit | Oct 2020 - Actualidad

Canal doméstico
Venta telemática - Teletrabajo
Asesoramiento energético - Paneles fotovoltaicos
Trabajo en equipo orientado a resultados.
Ventas mensuales ~ 30.000€



FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad de Deusto

Grado en Administración y Dirección de Empresas

Septiembre 2015 - Junio 2016

Universidad del País Vasco (UPV - EHU)

Grado en Administración y Dirección de Empresas

Septiembre 2016 - Julio 2020

Universidad del País Vasco (UPV - EHU)

Minor de RSC (Responsabilidad Social y Corporativa)

Università degli Studi di Padova

BBA (Bachelor of Business Administration)

Septiembre 2017 - Julio 2018

European Quality Business School

Máster en energías renovables, gestión del medio ambiente y notario europeo.

Septiembre 2020 - Mayo 2021