

ID- 32583 Marcos

FORMACIÓN REGLADA

MÁSTER EN INGENIERÍA HIDRÁULICA
CEDEX MOP - Ministerio de Obras Públicas,
Madrid Septiembre 2007

INGENIERO TÉCNICO AGRÍCOLA
ESPECIALIDAD MAQUINARÍA Y CONSTRUCCIONES
UPM - Universidad Politécnica de
Madrid Junio 2007

EXPERIENCIA

DELEGADO TECNICO COMERCIAL
PERLITA Y VERMICULITA – GRUPO P&V
EMPRESA DEL GRUPO RPM INTERNATIONAL INC.
Septiembre 2018 – Junio 2020

Delegado Técnico de ventas de materiales en las zonas Centro, Levante e Islas Canarias.
Reporte directo a la Dirección Comercial.

COMPETENCIAS

Mantenimiento y ampliación de la cartera comercial en el área de responsabilidad, con un amplio rango de clientes objetivos en el canal de almacenes de construcción y centrales de compras de almacenistas especializados en aislamientos.

Asesoramiento técnico y visita a clientes, responsables técnicos en todas las cuestiones relacionadas con la protección pasiva contra incendios en construcción.

Técnico formador en cursos a clientes directos e indirectos en el canal almacenista y agentes comerciales.

DELEGADO TECNICO COMERCIAL
PFP PYROSERVICES IBERICA PASSIVETEC®
EMPRESA DEL GRUPO SIG
Sheffield Insulation Group
Septiembre 2014 – Septiembre 2018

Delegado Técnico comercial para la puesta en marcha de una nueva empresa fabricante y distribuidora de productos de protección pasiva contra el fuego en el sector construcción.
Responsable de ventas a nivel nacional. Reporte directo a los socios fundadores.

COMPETENCIAS

Prospección de mercado, captación, negociación y cierre de acuerdos comerciales con grupos distribuidores/almacenistas generalistas y especializados en aislamientos con presencia en todo el territorio nacional.

LOGROS

Conseguir superar el millón de € en ventas el 2º ejercicio fiscal desde la creación de la compañía.
Creación e incorporación de una marca completamente nueva en el mercado de paneles de protección pasiva contra incendios en construcción, con presencia a nivel nacional e internacional.
Especializados en aislamientos más importantes a nivel nacional, como ISOLANA (Compañía Española de Aislamientos) e ISOTERM.

DISTRIBUTOR SALES MANAGER

MERCOR TECRESA PROTECCIÓN PASIVA GRUPO MERCOR

Septiembre 2009 - Septiembre 2014

Comercial de ventas de materiales en las zonas Centro, Levante e Islas Canarias. Reporte directo a la Dirección Comercial.

COMPETENCIAS

Mantenimiento y ampliación de la cartera comercial en el área de responsabilidad.
Prospección y captación de clientes potenciales.
Asesoramiento técnico y comercial a clientes directos e indirectos. Formador técnico a clientes y en jornadas o conferencias.
Visitas técnicas.
Asistencia a ferias especializadas como SICUR y CONSTRTEC en Madrid y CONSTRUMAT en Barcelona.

LOGROS

Conseguir introducir los productos de la compañía y cerrar un acuerdo de colaboración con uno de los Grupos Distribuidores especializados en aislamientos más importante a nivel nacional, DISTRIPAC (grupo Saint-Gobain), suponiendo una cuenta de casi 2 millones de €.

OTROS DATOS DE INTERÉS

Inglés B1

Permisos de conducir A y B