

Currículum Vitae

ID-50551

Datos personales

Fecha y Lugar de nacimiento: Madrid 9 de Julio de 1990

Dirección: Madrid

Experiencia Laboral:

Store Manager Calzedonia noviembre 2016 - actualidad

- Selección de personal.
- Análisis detallados de datos (KPIs) y producto (incidencias del producto en el punto de venta).
- Gestión de pedidos sobre incidencia.
- Realización de horarios con informes de históricos de franjas horarias
- Análisis de cuentas de resultados y realización de planes de acción para trabajar sobre ello y mejorar la rentabilidad del punto de venta.
- Delegación de tareas en tienda y control de ellas.
- Organización de Almacén, recepción de albaranes y reporte de incidencias, control de stock e inventarios.
- Visual según indicaciones.
- Montaje de escaparates.

Store Manager Amichi noviembre 2014 - octubre 2016

- Análisis de producto, venta y ratios.
- Preparación de pedidos de pedidos on-line.
- Contratación de personal y formación de dependientes y nuevas store managers.
- Realización de horarios.
- Visual de tienda y escaparates junto con el responsable de visual de la compañía.
- Análisis de la cuenta de resultados del punto de venta.
- Organización de almacén y tienda.
- Delegación de tareas.

Encargada tienda Springfield Febrero 2013 -octubre 2014

- Análisis e informes de datos individuales y globales de la tienda (ventas, TM, RC, UPT) planes de acción para cada miembro del equipo según necesidades.
- Tablón actualizado con best sellers de la tienda y la compañía.
- Cambios de Visual semanales, montaje de rebajas y promociones.
- Selección y contratación de personal junto con el departamento de recursos humanos.
- Formación de personal de tienda en procedimientos y técnicas de venta.
- Realización de horarios.
- Control y organización de almacén, control de stock, realización de inventarios.

Franquiciada tienda imaginarium diciembre 2010 - febrero 13

- Gestión y compra de producto.
- Selección de personal.
- Realización de cuadrantes de horarios.
- Adaptación del visual indicado por central.
- Análisis de la cuenta de resultados.

- Delegación de tareas.
- Gestión total del punto de venta.
- Trabajos de motivación de la plantilla

Dependiente imaginario abril 2007 - diciembre 2010

Formación Académica

- Educación Secundaria Obligatoria 2002 -2006 - I.E.S. San Fernando (Madrid)
- FP1 Peluquería 2006 - 2008 I.E.S Ciudad Escolar (Madrid)
- Actualmente cursando un programa superior de Dirección de marketing y ventas en la escuela de negocios EAE.

Idiomas

- Inglés: Medio bajo

Informática

Microsoft Excel, word, powerPoint, windows.

Otros datos de interés:

- Carnet de conducir tipo B.
- Vehículo Propio.
- Conozco la importancia de tener una plantilla con un equipo responsable y un personal interesado por el bien de la empresa.