

ID-44125

LAURA

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Dic 2018 - ACTUALIDAD	Regional Account Manager Cataluña, País vasco y Galicia <i>MAHOU-SAN MIGUEL</i> Seguimiento y control P&L – negociación plan promocional Control presupuesto anual (volumen, facturación, rentabilidad) Negociación plantillas y precios con los clientes Gestión del forecast mensual, trimestral y anual. Reportes semanales y revisión de negocio
Oct 2016 – Dic 2018	Gestora de Punto de Venta Cataluña. Cuentas nacionales <i>MAHOU-SAN MIGUEL</i> Negociación de espacios en punto de venta Verificar cumplimiento de las acciones negociadas en central (ópticos). Realización de reportes semanales Ganancia de cuotas de espacio.
Oct 2015 – Oct 2016	Gestora de Punto de Venta - <i>PERNOD RICARD ESPAÑA S.A.</i>
Sept 2014 – Sept 2015	Gestora comercial – Venta de productos y servicios financieros <i>CAIXABANK</i>
dic 2011 – Oct 2014	Dependiente <i>DABA, Nespresso, Barcelona.</i>
dic 2013 – may 2014	Prácticas administración y contabilidad <i>INMA, S.L “Majestic Hotel Group”</i>

FORMACIÓN

Noviembre 2021	Curso Negociación , Campus Mahou
2010 - 2014	Grado en Ciencias Empresariales - Management Universidad Pompeu Fabra (Barcelona)
2008 – 2010	Bachillerato , Escola Pia Santa Anna



IDIOMAS

Lenguas maternas:

- Español
- Catalán

Inglés B2