

ID-53108

Fecha de nacimiento: 16 de Diciembre de 1989

Dirección: 28038 Madrid, España



Buen sentido para los negocios además de una gran capacidad analítica y comprensiva. Capaz de trabajar bajo presión y acostumbrada a la multitarea con orientación a objetivos, buena trabajadora en equipo, con iniciativa propia y negociadora. En el último año he querido mejorar mis capacidades consolidando y mejorando mis conocimientos en inglés, para ello he pasado el año 2019 completo viviendo en Irlanda.

FORMACIÓN

Grado de Admón. y Dirección de Empresas. Universidad Rey Juan Carlos (Madrid).

ICEA. Curso de formación global en el sector asegurador

Estancia en Irlanda. Aprendizaje y perfeccionamiento de la lengua inglesa durante el año 2019.

EXPERIENCIA LABORAL

➤ **Toyota Insurance Management**

- Responsable Comercial Zona Este (*Julio 2017- Agosto 2018*)

Desarrollo de la actividad comercial de los concesionarios Toyota y ampliación de volumen de negocio. Formación en el ámbito asegurador de los equipos de venta y postventa, y desarrollo de habilidades comerciales con enfoque específico en seguros de auto en temas como técnicas de cierre, conocimiento sobre la competencia y conocimiento del funcionamiento del ámbito del seguro de auto propio de la compañía. Negociación con la Gerencia para la implantación de nuevos procesos comerciales con el objetivo de mejorar tanto la calidad como el volumen de ventas. Resolución de incidencias dentro del proceso comercial como intermediario entre los concesionarios y la compañía.

➤ **Toyota España**

- Servicio de Atención a Usuarios (*Septiembre 2016 - Agosto 2017*)

Resolución de incidencias a través de teléfono y email para toda la red de Toyota y Lexus, además de todos los departamentos de Toyota España. Tareas administrativas y desarrollo de las distintas herramientas. Ayuda en los procesos de cierre mensuales al departamento de ventas, gestión de promociones mensuales y anuales.

➤ **Gestoría ASIDNE**

- Campaña Renta (*Abril 2016 - Julio 2016*)

Realización de las declaraciones de la renta de los clientes de la empresa, además de desarrollo de actividades contables y búsqueda activa de nuevos clientes para la empresa.

➤ **Línea Directa Aseguradora**

- Gestora de Ventas (*Julio 2015 - Enero 2016*)

Venta telefónica fría de seguros para vehículos a motor y resolución de incidencias.

➤ **Gestoría ASIDNE**

- Campaña Renta (*Abril 2015 - Julio 2015*)

Realización de las declaraciones de la renta de los clientes de la empresa, además de desarrollo de actividades contables y búsqueda activa de nuevos clientes para la empresa.

➤ **OVB Allfinanz España S.A.**

- Gestora de Equipo (*Junio 2012 - Julio 2015*)

Asesora personal, especialista en planificación financiera doméstica y pequeñas Pymes. Especialista en Ahorro e Inversión. Protección personal y de ingresos, asegurando que nuestro cliente siempre alcance sus objetivos. Protección del patrimonio, garantizando la seguridad del mismo. Creación del patrimonio, destinado a construir un patrimonio para la jubilación. Crecimiento del patrimonio, optimizando la elección de nuestro cliente.

Gestión y dirección de equipos, impartiendo la formación en temas como planificación financiera, Programación neurolingüística, buen trato de cara al público, técnicas de negociación, aptitudes comerciales, desarrollo de capacidades de liderazgo, gestión y organización de agenda, contacto telefónico con clientes potenciales.

IDIOMAS

-Español: Nativo

-Inglés: Nivel B2 hablado y escrito.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Dominio del paquete Office
- Carné de conducir B.
- Vehículo Propio.
- Disponibilidad inmediata.
- Disponibilidad para viajar.