

CURRICULUM VITAE



INFORMACIÓN PERSONAL

Nombre **Ramon C.**
Dirección **Barcelona**
Nacionalidad **Española**

EXPERIENCIA LABORAL

- Fechas Julio de 2020 -
- Nombre y dirección de la empresa Alma Material Profesional, Lorca - Murcia
Mykonos, Onda - Castellón
Brevetti Montolit, Centello - Italia
- Tipo de empresa o sector Venta productos auxiliares para la colocación de la cerámica y cerámica
- Puesto o cargo ocupado Técnico comercial Catalunya y Andorra
- Principales actividades y responsabilidades
 - Creación de una red de distribuidores, para los canales de construcción, sector madera y ferretería.
 - Elaboración de ofertas, pedidos y asesoramiento técnico en ventas.
 - Visita a obra, elaboración de ofertas, montajes y colocaciones.
 - Realización de jornadas técnicas y formativas, en distribuidores para sus clientes finales.
 - Gestión y promoción para el canal prescriptor.
 - Resolución de incidencias
 - Asistencia a ferias y jornadas técnicas.
- Fechas Septiembre de 2016 – Junio de 2020
- Nombre y dirección de la empresa Industrias Peygran, S.A. Ibi - Alicante -
- Tipo de empresa o sector Venta productos auxiliares para la colocación de la cerámica
- Puesto o cargo ocupado Técnico comercial Catalunya y Andorra
- Principales actividades y responsabilidades
 - Creación de una red de distribuidores, para los canales de construcción, sector madera y ferretería.
 - Elaboración de ofertas, pedidos y asesoramiento técnico en ventas.
 - Visita a obra, elaboración de ofertas, montajes y colocaciones.
 - Realización de jornadas técnicas y formativas, en distribuidores para sus clientes finales.
 - Gestión y promoción para el canal prescriptor.
 - Resolución de incidencias
 - Asistencia a ferias y jornadas técnicas.
 - Creación de equipos de instaladores, para la instalación de los sistemas.

- | | |
|--|--|
| <p>Fechas</p> <p>• Nombre y dirección de la empresa</p> <p>• Tipo de empresa o sector</p> <p>• Puesto o cargo ocupado</p> <p>• Principales actividades y responsabilidades</p> | <p>Febrero de 2010 – Julio de 2016</p> <p>Distriplac S.A. (Grupo Saint Gobain) – Delegación de Tarragona</p> <p>Empresa especialista en la distribución de aislamientos, sistemas tabiquería seca, techos, acústica y calorifugados, para la construcción e industria.</p> <p>Responsable delegación de Tarragona – Lleida Técnico Comercial</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestión de personal, proveedores y cuenta de explotación. - Responsable del seguimiento y cumplimiento de los objetivos de ventas. - Responsable de la gestión de inventario y rotación de stock. - Consolidar y ampliar cartera clientes, para la consecución de objetivos, tanto individuales como de la delegación. - Visita y seguimiento de obras, instaladores, empresas de construcción, promotores, sector hotelero, calorifugadores, mantenimientos industriales elaboración y seguimiento de ofertas. |
| <p>• Fechas</p> <p>• Nombre y dirección de la empresa</p> <p>• Tipo de empresa o sector</p> <p>• Puesto o cargo ocupado</p> <p>• Principales actividades y responsabilidades</p> | <p>1990 – 2008</p> <p>Comercial Villalba S.A. – España</p> <p>Empresa distribuidora de materiales para la construcción y ferretería</p> <ul style="list-style-type: none"> - Comercial. - Funciones como comercial, ventas productos construcción y ferretería, alquileres sistemas sanitarios, visitas a clientes, obras, Ayuntamientos, elaboración de presupuestos y control de montajes. - Responsable de comercialización nuevos productos, formaciones e implantaciones. - Gestión equipos de ventas externos – internos. |

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

- | | |
|---|--|
| <p>• Nombre y tipo de organización que ha impartido la educación.</p> <p>• Tipo de estudios</p> <p>• Título y cualificación adquirida</p> | <p>Colegio La Salle – Reus, España.</p> <p>EGB, BUP, COU</p> <p>Bachillerato modalidad Tecnológico</p> |
|---|--|

CURSOS FORMATIVOS

- | | |
|------------------------------------|--|
| <p>• Nombre o título del curso</p> | <ul style="list-style-type: none"> - Curso Ingles Nivel Avanzado (SOC) (100 Hrs.) - Curso Vendedor Técnico (Cámara de Comercio Navegación e Industria de Tarragona) (120 Hrs.) |
|------------------------------------|--|

**CAPACIDADES Y APTITUDES
PERSONALES**

LENGUA MATERNA	CATALÁN
OTROS IDIOMAS	
	CASTELLANO
• Lectura	Excelente
• Escritura	Excelente
• Expresión oral	Excelente
OTROS IDIOMAS	
	INGLÉS
• Lectura	Medio
• Escritura	Medio
• Expresión oral	Medio
CAPACIDADES Y APTITUDES SOCIALES	Sociable y trabajador. Capaz de dirigirse eficazmente a un amplio público. Alta capacidad para adaptarse a la dinámica de un equipo,
CAPACIDADES Y APTITUDES ORGANIZATIVAS	Buen rendimiento en momentos de tensión, coordinador, gestor y motivador de equipos de venta, capacidad para organizar grupos de personas, cómo para el trabajo personal.
CAPACIDADES Y APTITUDES TÉCNICAS	Manejo del ordenador a nivel usuario, gestión de base de datos, buen manejo de internet y correo electrónico, con amplio conocimiento en Office (Word, Excel, Power Point), SAP , AS400, CRM.
HOBBIES E INTERESES	Especial interés por actividades al aire libre, ski, senderismo y padel.