



ID-35526 Manuel



FORMACIÓN

Licenciatura : biología
Universidad de Málaga , 2005

MBA : Máster Digital Marketing
PowerMBA - Madrid , 2020

Bachiller
Instituto Enseñanza Secundaria Inca Garcilaso

Curso persuadir e influir en el cliente. Cegos : Curso
CEntro Cegos - Madrid , 2017

Método Harvard de negociación
Centro Cefne - Barcelona , 2018



HISTORIAL LABORAL

Gerente oficina Tipsa Tipsa - Málaga, AN
12/2019 - Actual

Delegado Comercial - Westland Kaas (Fabricante de quesos)
09/2012 - 12/2019

- Kaas zona Andalucía Gestión de cuentas nacionales, regionales y distribuidores de Andalucía.
- Mi labor era implementar y negociar los planes comerciales tanto en Hipermercados como Super, además de cerrar los acuerdos comerciales a nivel de cadenas regionales de la zona de Andalucía.

Responsable de equipo Coca Cola
01/2005 - 01/2012

- Randstad para, Responsable del plan comercial y del personal de reposición en todos los hipermercados de la provincia de Málaga.

Vendedor
01/2002 - 01/2005

- En la sección de ferretería del corte Inglés Trabajo compaginado con los estudios, fines de semana y festivos.



APTITUDES

- Negociación
- Gestión de equipos
- Estrategia empresarial
- Cuentas Regionales y Nacionales
- Estrategia de mercadotecnia
- Retail
- Marketing
- Merchandising



INFORMACIÓN ADICIONAL

Nivel intermedio de Inglés
Carnet B
Disponibilidad para viajar

CONTACTO

29130, Alhaurín de la Torre, Málaga

RESUMEN PROFESIONAL

Gran experiencia en gestión de cuentas nacionales y regionales. Soy una persona responsable y con gran capacidad para trabajar por objetivos, más de 15 años de experiencia en el sector del retail.