

ID-58739 HIART

RESUMEN PROFESIONAL

Durante mis años profesionales, sobre todo en banca, y en las distintas compañías siempre en el area de empresas he destacado sobre todo por mi gran trabajo en equipo y por mi alta empatía, lo que me ha hecho mas sencillas las gestiones exitosas a lo largo de mi carrera; Con una alta confianza de las empresas hacia mi, con un logro de implicar a mis equipos y una constante consecución de los objetivos.

FORMACIÓN

Derecho economico, Economia, 09/1997 - 06/2004

Universidad de Deusto - Bilbao

HISTORIAL LABORAL

Directora territorial zona norte, 01/2023 - Actual

ATLAX 360º - Bilbao, PV

- Optimización de procesos globales order to cash. Seguro de crédito flexible y financiación no bancaria.
- Diseño e implantación de planes de marketing y márgenes de contribucion a largo plazo.
- Ejecución de objetivos propios y de mi equipo cuantitativos y cualitativos asignados.
- Definición de estrategias y políticas comerciales en coordinación con el consejo de administración.
- Empresas: Vidrala, Prosegur, Smurfit Kappa, EITB, Virto, Maheso...

Ejecutivo de ventas caaff, 03/2022 - 12/2022

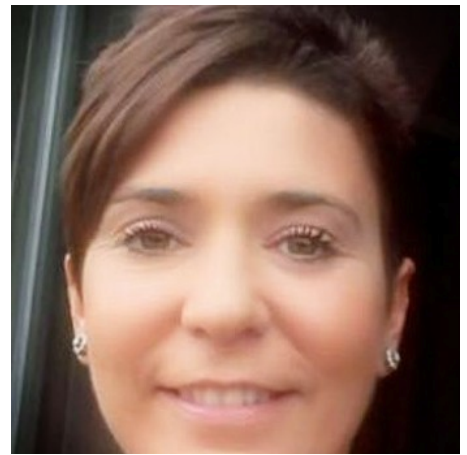
Conversia - Bilbao, PV

- Definición de los clientes objetivos y de la oferta de productos y servicios.
- Realización de estudios de mercado para definir mis objetivos y ganar cuota de mercado. Cumplidos en todo momento, con la realización de 20 visitas AAFF semanales.
- Representación de la empresa en convenciones de ventas.

Ejecutivo comercial de corredores, 01/2021 - 12/2021

Caser - Bilbao y Santander, País Vasco y Cantabria

- Responsable de la ejecucion de los planes estrategicos de la compañía en Bizkaia y Cantabria.
- Responsable del cumplimiento de mis objetivos propios y de los de mi equipo. Respecto a mis objetivos conseguidos en los cuatro trimestres captando una media de 15 corredores al trimestre y vendiendo 50.000€ trimestrales.



CONTACTO

 48902, Barakaldo, Bizkaia



APTITUDES

- Comercial: Cumplimiento siempre de objetivos y manejo de cuentas de resultados.
 - Tecnico: Trasladando y ejecutando planes de apoyo de personal superior. Y diseñando mis propios planes.
 - Liderazgo de equipos: Llevando hasta 50 personas.
 - RRHH: Eligiendo mis propios equipos.
 - Coach: Siendo coach de personas de oficinas paralelas con reciente entrada en el banco.
 - Cursos comerciales, de riesgos, de liderazgo de equipos, de banca privada, de productos de comercio exterior de empresas.
-

Directora de grandes cuentas, 07/2017 - 06/2020**Cesce - Bilbao, PV**

- Ayuda a las grandes cuentas en su gestión del riesgo de crédito a la exportación, lo cual ayuda a la optimización y control de los gastos financieros.
- Especialista en dar soluciones a proyectos internacionales tanto de aseguramiento como financieros.
- Especialista en comercio exterior y análisis de riesgos, basando entre otros, análisis sobre cartera de deudores, prospección y búsqueda de clientes. Asesoramiento para la apertura de nuevos mercados tanto nacionales como internacionales.
- Empresas: Grupo Mondragon, Tubacex, Tubos Reunidos, Iparlat...

Directora de empresas, 01/2013 - 06/2017**Banco Santander - Eibar, SS**

- Dirección de oficina en cuanto a equipos (15 personas). estrategia, admisión de riesgos, banca privada, banca de gran cuenta, instituciones.
- Cumplimiento de objetivos en cuanto a ssmm 95 millones y margen de 2 millones.
- Empresas: Eusko telecomunicaciones SL, Comet, Gaindu, Mintegui, Lux May, Besa, Etxe-tar SA...
- Todos estos años de banca hemos ido acompañados de la mano en muchas operaciones de riesgos por SGR'S (Oinarri, Elkargi)

Directora de empresas, 01/2011 - 01/2013**Banesto - Durango, PV**

- Dirección de la oficina de empresas de Durango con un volumen de 50 millones de ssmm y un objetivo de margen de aprox 500.000€
- Cumplido durante todos los trimestres con un aumento en la cuenta de resultados de aprox 200.000€, lo que supone una consecución de un 141%
- Dirección de los 15 gestores de la oficina guiándoles y supervisándoles en su gestión, cumpliendo el 70% de ellos sus objetivos.
- Empresas: Ona Electroerosion, Rothenberger, Aridos y hormigones de Losa, Ayuntamiento de Durango, Orbea, Secretaria de educación pública, Pepsico...

Responsable territorial de empresas , 10/2007 - 12/2010**Banesto - Zaragoza, Aragon**

- Responsable territorial de empresas en País Vasco, Aragon, Navarra y Rioja
- Realice un exhaustivo análisis de mercado y competencia, lo que ayudo al banco a tomar decisiones informadas y estrategias en su expansión.
- Identifique oportunidades de negocio y realice un exhaustivo análisis de viabilidad para evaluar la entrada de grandes cuentas al banco.
- Capacite, supervise y evalúe el desempeño del equipo comercial mejorando su rendimiento y promoviendo la colaboración y

comunicación efectiva entre los diferentes equipos, lo que resulto en un aumento de la productividad y las ventas.

- El equipo constaba de 50 directores.
- Empresas: Opel, Industrias Celulosa Aragonesa, Volkswagen Navarra, Tubacex, Tubos Reunidos, Ayuntamiento de Barakaldo, Ayuntamiento de Iurreta, Ayuntamiento de Huesca, Conservas Cidacos, Virto, Masa

Directora de oficina de empresas , 10/2006 - 09/2007

Banesto - San Fernando de Henares, MD

- Primera dirección de oficina de 5 personas, marcando objetivos y liderando su cumplimiento.
- Captación y fidelización de gran cuenta y banca privada.
- Volumen ssmm 10 millones y margen bruto 200.000€
- Empresas: Indra sistemas, Industria de turbo propulsores (ITP), laboratorios rovi...

Gerente de empresas , 10/2005 - 09/2006

Banesto - Madrid, MD

- Gerente de empresas en la oficina de gran via de Madrid.
- Captación de empresas y fidelización de la cartera existente (Cumplimiento 150%, volumen aprox 130.000€).
- Captación de clientes de banca privada y banca personal (consecución 180% volumen aprox 2 millones)

Gerente de empresas, 07/2004 - 09/2005

Banesto - Huesca, Aragon

- Captación de empresas y fidelización de la cartera existente en la oficina.
 - Cumplidos todos los objetivos trimestrales entre un 130% y un 150% aprox.
-