

Datos Personales:

Dirección: Yuncos (Toledo)
C.P-45210
Fecha de nacimiento: 14/12/1971



Objetivo Profesional:

Obtener un puesto donde pueda desarrollarme personal y profesionalmente, además de obtener experiencia.

Formación Académica:

1977-1986 Graduado Escolar “Colegio San José”, “IES Tierno Galván”

Otras Formaciones:

- | | |
|------|---|
| 2006 | Conocimientos de informática (Office, Internet) Centro Ramón Y Cajal. |
| 2014 | Taller de Técnicas avanzadas de ventas (Rol-Play basados en acciones Promocionales y problemática del mercado). |
| 2018 | Taller de Técnicas avanzadas de ventas (Lanzamiento de nuevos Productos, introducción de nuevas referencias en clientes y captación de Clientes potenciales). |

Experiencia laboral:

- 2011 - ACTUALMENTE: ORANGINA SCHWEPPE: Promoción, implantación de P.L.V., Referenciación, venta de productos de la marca, visita diaria de cartera de clientes, ampliando la misma y recuperando otros.
- 2010 – 2011 GRUPO TIVALMO S.L.: Empresa dedicada a la venta de productos ibéricos D.O (Extremadura) y Vinos D.O Muñana (Granada) y D.O Rivera del Duero. Funciones: Creación de cartera de clientes, visitas a clientes potenciales y organización de degustaciones (Canal horeca, Empresas y tiendas delicatessen.)
- 2002 – 2010 POLLERIAS BERMEJO S.L: Empresa de alimentación. Funciones: Venta, cobro de facturas y comercialización de productos frescos, congelados y platos precocinados. Visita diaria de cartera de clientes y otros potenciales.

Otros datos de interés:

Carnet de tipo B2, vehículo propio y disponibilidad inmediata.

Premio y Diploma como mejor vendedor de Orangina Schweppes en 2014.
