



MARÍA ISABEL MORALES JARA

HISTORIAL LABORAL

Marzo 2025 – Mayo 2025

Administrativa de reparaciones Hidrolift Europa | Madrid

- Atención al cliente, trabajo administrativo, elaboración de presupuestos de reparación de plataformas elevadores y seguimiento del servicio.
- Búsqueda de oportunidades de negocio y captación de contratos de mantenimiento.

Octubre 2024 – Enero 2025

Comercial de venta directa Securitas Direct | Madrid

- Búsqueda de oportunidades de negocio y captación de clientes a puerta fría.
- Cierre de ventas con clientes que solicitan presupuesto por teléfono o web.

Enero 2024 – Agosto 2024

Comercial de venta directa TMA | Madrid

- Cierre de ventas con clientes de manera presencial, telefónica y digital.
- Búsqueda de oportunidades de negocio y captación de clientes.
- Atención al cliente de alta calidad de manera telefónica, presencial y por correo electrónico.

Febrero 2023 – Noviembre 2023

Asesor comercial de ventas VIAXPRESS LOGISTIC SL | Valencia

- Orientación a clientes para la compra de los productos de la compañía.
- Negociación de los términos y condiciones con los clientes, y cierre de ventas.
- Análisis de las necesidades y el perfil del cliente para ofrecer soluciones adecuadas.

Marzo 2022 – Noviembre 2022

Asesor comercial de ventas NATURVENT SL | Madrid

- Orientación a clientes para la compra de los productos de la compañía.
- Negociación de los términos y condiciones con los clientes, y cierre de ventas.
- Asesoramiento eficaz al cliente mediante un trato cercano y personalizado.

Enero 2021 – Noviembre 2021

Asesor inmobiliario ESTUDIOS HERMANOS GARCÍA NOBLEJAS SL | Madrid

- Contacto con los clientes para organizar las visitas a los inmuebles en la zona asignada.
- Negociación entre compradores y vendedores, y cierre de operaciones.
- Prospección y captación de inmuebles nuevos o de segunda mano para la venta o alquiler.

Permiso de conducir B
Vehículo propio

RESUMEN PROFESIONAL

Agente de ventas entusiasta con buenas habilidades de negociación. Realizo tareas de prospección y gestión de la cartera de clientes con la mayor seriedad y compromiso, a fin de promover una imagen positiva y cumplir con las metas de la empresa. Deseo impulsar mi desarrollo profesional en un nuevo puesto.

APTITUDES

- Proactividad e iniciativa
- Flexibilidad horaria
- Orientación al cliente
- Promoción de productos y servicios
- Cierre de ventas

IDIOMAS

Inglés A1 (Usuario básico)