



FEDERICO C.

MOTIVACIONES

- Seguir creciendo en el ámbito tanto comercial como laboral.
- Transmitir conocimientos y experiencia a los compañeros.
- Mejorar tanto la calidad como la cantidad de ventas de la empresa.

AREAS DE EXPERIENCIA

- Venta al público
- Manejo de personal
- Facturación
- Comunicación
- Manejo de office
- Carnet de conducir B-1
- CRM
- Software de ventas de HubSpot
- Software Sales & Marketing HubSpot

EXPERIENCIA LABORAL

ARTTROS

Junio 2021 - Actualidad

Puesto: Area Manager Zona Centro

- Trato con todos los grupos de compras del sector de la construcción
- Crecimiento y desarrollo de la zona centro de España
- Contacto con profesionales del sector.
- Coordinar y evaluar el equipo comercial zona centro.
- Seguimiento y análisis de la evolución de cada una de las zonas.
- Junto con el Manager nacional y el CEO de la empresa pautar los crecimientos para cada uno de los comerciales.

ARQUITRADE CONSULTORIA

Junio 2019 -Junio 2020

Puesto: Tecnico comercial

- Captación de reformas, obra nueva
- Asesoramiento y desarrollo de presupuestos
- Trato y acuerdos con Tiendas de cocina para presupuestos como Grupo Milar, Schmidt y Grupo Coeco.
- Asesoramiento a inversores
- Captación y desarrollo de oportunidades para inversores
- Asesoramiento y captación de Cambio de uso y licencias.
- Eficiencia energética
- Obra nueva
- Control de la cartera de clientes

EMPRESA "CIRYBAR"

Septiembre 2011 - Octubre 2018

Puesto: Director de ventas

- Jefe de Ventas
- Control de Stock
- Facturación
- Atención a proveedores

EMPRESA "CIRYBAR"

Septiembre 2011 - Octubre 2018

Puesto: Director de ventas

EMPRESA "CIRYBAR"

Septiembre 2011 - Octubre 2018

Jefe de Ventas

- Control de Stock
- Facturación
- Atención a proveedores

AUTOMOVILES L.C

Febrero 2010- Diciembre 2012

Puesto: Comercial

- Atención a cliente.
- Elaboración de presupuestos y preparación de posibles créditos.
- Tareas de postventa

CASA DE VIDEOUEGOS COMPU-GAMES

Febrero 2007 - Septiembre 2009

Puesto: Dependiente

- Venta al publico
- Control de Stock

ESTUDIOS

PROGRAMEASUPERIORENDIRECCIÓNCOMERCIAL (ENCURSO)

EAE BUSINESS SCHOOL

LICENCIATURAENADMINISTRACIÓNGASTRONÓMICA- 2012

Instituto Argentino de Gastronomía

PROFESIONAL GASTRONÓMICO 2009 - 2011

Instituto Argentino de Gastronomía

POLIMODAL

Instituo Santa Ana - 2008

Colegio Parroquial San Marcelo - 2005 - 2007

E.G.B III

Colegio Parroquial San Marcelo - 2002 - 2004

E.G.B II

Instituto "EL TALAR" 1999 - 2001

E.G.B I

Instituto Mariano Moreno 1996 - 1998