

ID-58264 Carlos

Madrid. España

FORMACIÓN

Ldo. en Administración y Dirección de Empresas por la **Universidad de Zaragoza – Dirección Comercial y Ventas.**

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Enero 2021 – Agosto 2021

Inside Sales Endesa Pymes

- Prospección de nuevos clientes.
- Preparación y presentación de ofertas.
- Venta cruzada.

Septiembre 2019- Febrero 2021.

Account Manager – QLIP

Business Development /Ventas (Perfil Hunter)

- Desarrollo de negocio.
- Visitas Comerciales / Presentación plataforma, análisis de necesidades y cierre de acuerdos comerciales.
- Seguimiento y expansión de oportunidades de negocio.
- Reporting comercial a CEO (preparación y modificación)

Abril 2017 - Agosto 2019

Account Manager – EDUCATION FIRST

Business Development /Ventas (Perfil Hunter)

- Desarrollo de negocio.
- Elaboración de propuestas comerciales, seguimiento y cierre de ventas.

Marzo 2015- Marzo 2017

Telemarketing Ventas/Atención al Cliente - EMERGIA

Proyecto BANCO POPULAR: - Atención al cliente y Venta cruzada.

IDIOMAS: Inglés (Nivel Avanzado/Conversación) Experiencia profesional en el Exterior.

- 2013/2014. **Pret a manger London. Member Staff.**

OTROS DATOS DE INTERES:

- CRM (Salesforce, Otros CRM adaptados o personalizados).
- Paquete Office (Excel, PowerPoint)
- Vehículo propio y disponibilidad de movilidad geográfica